

# “微信”助老梁的杨梅卖出好价钱



梁其云在采摘杨梅

“杨梅红了,吃得了,你今天可以来摘杨梅了。”5月23日,泸州市纳溪区护国镇藕村村民梁其云一边发送微信语音一边告诉笔者,这段时间杨梅成熟了,天天都有客人在微信上询问杨梅何时开园采摘。10年前,梁其云引种200株杨梅,经过精心培育,目前100株成功挂果。去年,梁其云通过微信销售和“认树采摘”,100株杨梅收入6万元。前段时间,他的杨梅园开园后持续火爆,预计今年收入不低于8万元。

## 意外结缘杨梅树

梁其云今年64岁,年少时家贫,读完小学一年级就跟木工师傅学手艺。如今,识字不多的他却用微信卖起了杨梅。他的微信好友里还有宜宾、成都、重庆等地的客户。

走进梁其云的杨梅园,远远就看见位于山坡前的一块醒目广告牌,广

告牌上还印有微信二维码。“这些杨梅树是我10年前花4000元从湖南怀化购买的。”梁其云说,2008年,他在怀化做木工活,第一次看到杨梅,品尝后觉得不错,便询问商家,得知是新培育的杨梅品种。随即,梁其云便奔赴杨梅产地考察,在反复对比土质和气候条件后,梁其云决定购买杨梅苗回去试种。当时,他每天工钱15元,而每株杨梅苗却要卖20元。

“杨梅好吃树难栽。”种植杨梅却是一个漫长的工程,梁其云说,经过7年才初步挂果,10年才大势挂果,不过,让梁其云欣慰的是挂果后年产量却不小。

## 坐在家卖杨梅

梁其云的杨梅园虽然在山上,离场镇远,但杨梅根本不愁卖。他也很少将杨梅摘下来挑到街上卖。他说,杨梅摘下来就不那么值钱了。于是,

梁其云琢磨,怎么让买主自己走进果园里采摘。

前些年,梁其云印了一堆名片,在大街上、商铺里逢人就发,他想让自己的杨梅“走出去”。那时,开始流行近郊游、观光采摘、吃绿色食品。由于梁其云的杨梅不打药,施肥也只用油枯,来采摘过的人都口口相传。去年,自从梁其云学会了玩微信后,他便萌发了利用微信营销杨梅的念头,他让儿女们把杨梅的照片、文字发到朋友圈里。果然,发微信朋友圈远比在街头发名片的广告效果

更好。“去年第一个通过微信营销上门的客户是宜宾人,开车过来买杨梅找不到路,打电话让我微信发定位给他。”梁其云说,当时,自己立即让儿女发了定位过去。

去年,梁其云的杨梅园火了。采摘时节的周末,杨梅园里人山人海,多则五六百人,少则几十人。梁其云忙不过来时,还会请亲戚们帮忙。仅去年,他就赚了七八万元。现在,学会了玩微信的梁其云会拍照发图片给客户看杨梅长势了,还能熟练地跟客户沟通。

5月19日晚上,梁其云录了一段杨梅园的视频,并配上“杨梅熟了,来吃杨梅了,明天开园了”的文字发朋友圈。20日开园这一天,他的收入就接近了2000元,还有30多个陌生人加他的微信。

## 杨梅园变百果园

“认树承包采摘”是梁其云推出的另一个营销新招。他说,一棵杨梅树,采摘者根据果子的多少认树采摘,根据目前杨梅的挂果量,一株杨梅的出价在1000~4000元不等。去

年一季,梁其云就收入了8万多元,他预计今年也不低于这个数。

为了让顾客放心吃绿色食品,梁其云还在果园里装了监控器,满足买主能随时察看果园状况的要求。同时,他还制作了杨梅酒。

此外,梁其云还多方了解适合在泸州种植的果树。通过上网查资料、买树苗,如今,梁其云的杨梅园里,多了车厘子树、柚子树、李子树、蓝莓树、金丝枣树……杨梅园都快成了百果园。

(赵康明 本报通讯员 金其云)

# 李金平借“七彩山鸡”实现致富梦

宜宾市长宁县龙头镇从兴村的李金平认准了特种养殖行业,返乡养起了七彩山鸡,在给市场更多选择的同时,他也赚到了人生的第一桶金。近日,笔者来到他的养殖场,一探究竟。

1993年出生的李金平大学毕业后放弃了城里的高薪工作,毅然回到家乡,搞起了自主创业。什么农产品既能在市场上具有独特性,又能充分利用家乡资源带动村民致富。李金平想起了村里山上飞来飞去的七彩山鸡。

李金平查阅相关资料,又到林业局等单位找专家了解后得知,七彩山鸡是高蛋白、低脂肪的野味食品。于是,在办理了野生动物驯养繁殖许可证后,李金平开始尝试养殖七彩山鸡。他根据野生七彩山鸡到处飞的习性,在自家和承包的12亩坡地上围栏放养,让七彩山鸡在里面进行充分运动。“刚开始的围栏围低了,结果我最早养的那批鸡里就飞出去了七八只。”李金平说,后来他将铁丝围网的高度提高到了5米以

上,再在顶部盖起一层渔网,起到了很好的保护作用。

经过不懈的努力,李金平养殖的七彩山鸡得到了市场认可。2017年,他饲养的6000只七彩山鸡和其产的24000枚野鸡蛋供不应求,当年他总共获利37万元。同时,他的七彩山鸡生态养殖项目还在长宁县首届创业路演大赛中获奖,大大提高了知名度。

看到这么年轻的小伙子能在村里致富,村民们纷纷前来打听诀窍。经过协商,李金平和从兴村11户贫困户签订了养殖协议。李金平负责给贫困户发放鸡苗,在贫困户养殖到6至8个月的时候,李金平以公鸡每只80元、母鸡每只60元的价格进行回收。“10月是母鸡产蛋期,若他们要留,我也可以以每个1.5元的价格回收野鸡蛋。”李金平说。

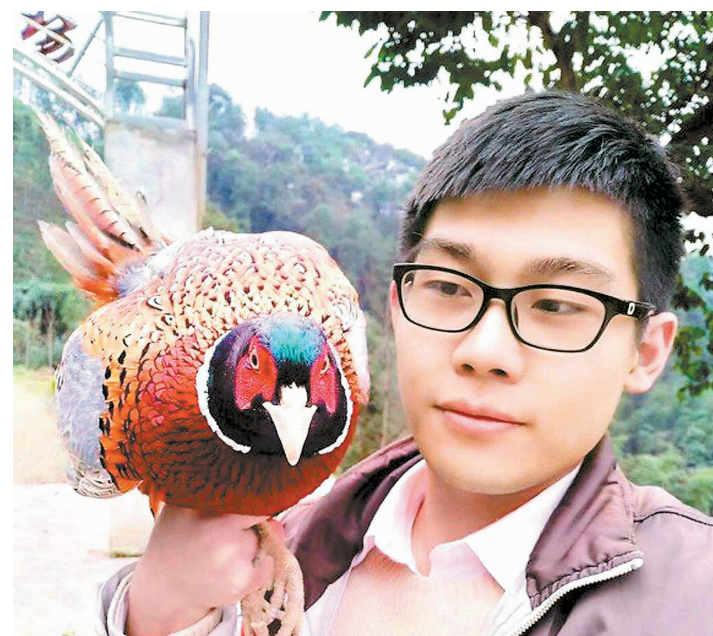
李金平说,眼下让他头疼的是顾客的食用体验。由于是卖活鸡,食用体验几乎取决于顾客的烹调水平。“客人要是做得不好吃,你的活鸡口碑也就不好了,这很让人伤脑筋。”李金平讲道,他现在正在制作

一套烹调说明附在盒内,以便改善顾客的食用体验。

今年,李金平要做的事还有很多。“还要有更多权威机构的认证才行,目前正在做无公害认证。”李金平告诉笔者,同时,他还在申报县经科局项目,希望

能修建规模性的育雏种苗场,把鸡苗多育好。此外,李金平还计划完善场地配套设施,把养殖区建成集休闲、商务洽谈、观光和七彩山鸡捕捉体验的综合体,给客人一种新鲜的感觉。

(张立峰 宋成均)



李金平展示七彩山鸡

# 农技协名优农产品展示

栏目协办:四川省农村专业技术协会



金针菇

成都高新区石板凳镇食用菌种植协会  
销售电话:13330849718



跑山鸡

自贡市贡井区桥头土鸡养殖协会  
销售电话:18990040326



花生

广元市朝天区转斗乡扯兜子花生协会  
销售电话:0839-8673062



长毛兔

洪雅县中保镇史华村长毛兔养殖协会  
销售电话:13778877001



李子

筠连县腾达镇春风村李子协会  
销售电话:13684194209



山羊

营山县双流镇森山种养业技术协会  
销售电话:13219138105



桃子

盐边县猛粮水果协会  
销售电话:18982321626



火龙果

米易县火龙果协会  
销售电话:13980347160



花椒

富顺县锦鑫花椒种植协会  
销售电话:13990087128



酸奶

红原县龙日村壤夺牦牛产品加工协会  
销售电话:13778477278



辣椒

北川羌族自治县坝底蔬菜协会  
销售电话:13990191697



罗村绿茶

通江县罗村茶业协会  
销售电话:13882403238