

向省辉:生态种梨年收入超100万元

“每天都售出近2000公斤黄金梨,采摘、分拣、装箱,七八个工人都忙不过来。”八月以来,泸州市纳溪区天仙镇牟观村“向世家庭农场”的黄金梨又迎来丰收,农场负责人向省辉忙得不可开交,接收订单、统筹采摘、接待体验采摘的客人……向省辉说,今年他的100亩梨园可采摘黄金梨5万余公斤,预计收入不低于100万元。

向省辉种植黄金梨已有17个年头,他秉承“贪多嚼不烂”和“生态种植保品牌”的理念,采取鲜梨进冷库错峰增值和“线上+线下”销售的模式,黄金梨年年产销两旺。

返乡创业 发展黄金梨产业

别看现在向省辉的黄金梨园初具规模,在当地也小有名气,但回忆起当初返乡创业的经历,他直言“非常艰苦。”

2003年,一直在广东深圳打工的向省辉带着多年积蓄回乡,准备发展种植业。经过反复考察后,他流转了牟观村100余亩村集体荒山和部分农户的林地,连片发展黄金梨,并从成都引进了一万余株黄金梨树苗,把流转的三个山头全部种上了



向省辉采摘黄金梨

黄金梨。

黄金梨种植是一项投入多、周期长、管理费时的产业,不少农户都打起了“退堂鼓”,纷纷将自己的梨园改种其它经济作物。而向省辉却顶住压力,一心扑在黄金梨种植管理上。“只要我多学多看多钻研,一定能够种出优质的黄金梨!”当时,向省辉对黄金梨的种植和管理

几乎一窍不通,但劲头十足。

在种植过程中,向省辉除了自己查阅相关资料外,还主动邀请市、区、镇农技专家现场指导种植技术,多次到贵阳、眉山、内江、宜宾等地的种植基地学习取经……功夫不负有心人,2006年,向省辉的黄金梨首次挂果,进一步坚定了他发展黄金梨的信心。

生态种植 打造精品梨园

“我的梨园从来不施化肥,都是用的菜枯、农家肥或者吸虫黄板、诱虫灯等设备灭虫,梨子绝对对安全生态。”向省辉说,为了让黄金梨的品质更优、口感更佳,他在种植过程中始

终坚持走生态种植之路。

据向省辉介绍,黄金梨进入盛产期后,果树的管理就要更加用心。梨树丰产并不意味着任其肆意挂果,挂果过多不仅会影响果子的品质,还会损伤果树,因此果园疏果环节尤为重要。每年4月~5月,向省辉就张罗着给果树疏果。他说:“挂果一定要适度,果子才能保足养分,一定不能为了贪多而不注重质量。”6月是黄金梨套袋的关键时间。“黄金梨生长需要一个安全舒适的环境,套袋就好比给它穿上一件‘防护服’,可防鸟害、减少雨水和日晒,让果子外形更加美观,果肉更加鲜美可口。”向省辉介绍道。

因为向省辉精心管理,种植黄金梨的经济效率也越来越可观,身边不少人都建议向省辉扩大黄金梨规模,但向省辉认为,扩大种植规模后,人力、管理和销售上都会跟不上,势必会影响黄金梨的品质。“贪多反而嚼不烂,不如稳扎稳打加强管理,打造精品梨园。”向省辉如是说。

于是,2014年,向省辉注册了“泸州市纳溪区向世家庭农场”;2015年,申报了省级家庭农场;2017年,成功注册“向世梨”商标;2019年,“向世梨”获得无公害绿色食品认证。

错峰出售 黄金梨巧增值

黄金梨丰产成熟,需要考虑的又一问题便是销售。但在这一环节,向省辉早已不愁不忧,他采取的“冻库储存+线上线下”销售模式,已能轻松把梨子“吃尽”。

经过多年发展,向省辉已经积累了不少稳定的“回头客”,销售旺季可谓门庭若市。据了解,每到梨园开园,前来体验采摘的客户一拨接着一拨。“我都是老客户了,每年都到这儿来买黄金梨,他的梨子新鲜又好吃。”在向省辉梨园开园现场,一位游客一边品尝黄金梨一边夸赞。同时,向省辉还与纳溪区的电商平台、快递公司联手,让自己的黄金梨销往全国各地。

此外,2016年,向省辉投资10万元修建了一个冻库用于储存黄金梨。黄金梨储存在冻库里,果子品质不会受到影响,待到市场上黄金梨断货时,再错峰季卖冻库里存储的果子,虽是错峰销售,但向省辉并没提高黄金梨的价格,依旧按照原来的20元/公斤的价格销售,利润也十分可观。同时,向省辉还将部分个头较小的黄金梨加工制作成梨糕、梨子酒等产品,不断延伸黄金梨产业链。

(余向敏 曾瑞馨 本报通讯员 金其云)

茶园养鸡 茶好蛋好收入好

近日,笔者走进乐山市沐川县武圣乡白凤村,只见连绵的茶山间,数栋彩钢棚结构的鸡舍散布于此。走进茶园,一群群散养的土鸡在茶树丛中或悠闲觅食,或追逐逗趣。“茶园里养土鸡,茶好蛋好收成好,真是一举多得。”茶园负责人王堂秀高兴地说。

今年45岁的王堂秀家住白凤村12组,现任武圣乡白凤村临时党支部纪检组长兼专干。21年前,王堂秀与全村老百姓一样,虽然守着“绿水青山”却未换来“金山银山”,村里大量年轻人选择外出务工,致使全村大量土地闲置,成了无人管理的荒山。

“这么多土地荒着也是荒着,要

不我们把这些土地承包下来种植茶叶试试。”王堂秀告诉笔者,从1999年起,她与丈夫便开始承包村上闲置土地,发展茶叶种植,一干就是20余年。20余年时间里,王堂秀夫妇把产业越做越大,茶园面积从当初的几十亩发展到如今的120余亩。

“刚开始栽种茶苗时,茶苗成活率不是很高,长势也不好,产量也很低。”王堂秀告诉笔者,种茶初期,他们也经历了许多困难和波折,通过查阅茶叶种植书籍和外出参观、考察、学习,才使曾经荒芜的高山旧貌换新颜,变成了现在的有机茶基地。

在茶叶种植取得一定成效后,2014年,王堂秀见自家茶园闲置的空

地较多,便萌生了在茶园里养殖土鸡的想法。“我家养殖的土鸡主要吃玉米、草籽和昆虫等食物,既可以除草灭虫又节约了粮食,更省去了农药费用,茶叶和土鸡都是无污染的绿色食品。”经过试养,王堂秀发现在茶园里养殖的土鸡肉质更鲜嫩、口感更好。

“我家养殖的土鸡夜间栖息在棚舍里,白天则在茶园里四处活动,每隔一段时间我们还会给鸡搬一次‘家’,在保证鸡的活动范围不断扩大的同时,还能促进茶树生长。”王堂秀告诉笔者,以往夏天养殖户为了给鸡降温,只有购买昂贵的通风设备,但养殖的仔鸡成活率依然不高。然而,生活在茶园里的土鸡,由于夏季阳光

受到茶树的遮挡,仔鸡成活率不仅有所提高,成本也降低了不少。

“我从不到市场购买仔鸡,所有的仔鸡都是自家土鸡蛋孵化出来的,喂养10个月后才可出栏上市。”王堂秀告诉笔者,她家散养的“茶园鸡”肉质鲜嫩味美,售价达40余元一公斤。虽然王堂秀的“茶园鸡”比市场上销售的土鸡每公斤贵6元以上,但仍供不应求,深受消费者喜爱。如今,王堂秀养殖的“茶园鸡”和茶叶不仅畅销本地市场,还源源不断地输送到外地市场。

“去年‘茶园鸡’的市场行情不错,按照这个行情,今年我养的500余只‘茶园鸡’就可以上市了,加上土



王堂秀在茶园喂鸡

鸡蛋和种茶收入,预计今年我家收入在30万元以上。”经验日益丰富的王堂秀,在管理好有机生态茶园的同时,进一步扩大“茶园鸡”养殖规模,

并通过“832扶贫”、微信等平台,不断拓宽销售渠道,不仅带动了周边村民发展茶园、养殖“茶园鸡”,还促进了村民增收致富。(杨宝 翁成)

厉行节约

反对浪费

勤俭节约
从你我做起……

每一粒粮食都来之不易
珍惜他人的劳动成果也是一种美德