

# 95后小伙种兰花有“钱景”

在内江市威远县新店镇帽塘村，24岁的冷波是不少村民羡慕的对象：“这小子真是走了‘兰花运’，才24岁，产业就做到了上百万！”

有村民将冷波的成功归于“走运”，也有村民看到了他的努力，认为这是他“专心”的结果——

## 从头开始 喜爱成事业

冷波与兰花的结缘，还得从他的父亲说起。

上世纪90年代，冷波的父亲就种过兰花。2005年和2006年，因受到经济气候影响，花市遇冷，父亲只好放弃种兰花。只是家里剩下的兰花并没有丢弃，任其自生自灭，而冷波也就在那时对兰花种植有了浓厚的兴趣。“种花能改善居住环境，提高空气质量；每天看到绿油油的花叶，闻到淡淡花香，能让人心情愉悦，忘却烦恼。更重要的是还能获得收入，是一项‘优雅事业’。”一谈到兰花，冷波就滔滔不绝。

2013年，高中毕业的冷波在选择

就业时想到了花卉行业。然而，当冷波提出要重操父亲的旧业时，父亲慎重地说：“兰花无论市场还是种植技术讲究都很多，不是想象的那么简单，一旦失败就有血本无归的危险。光靠热情可不行，还必须要有耐心、细心和苦心。你可要想好了！”面对父亲的告诫，冷波毫不退却：“你放心，我一定不会让自己失望。”

此后，冷波把父亲余下的兰花重新整理，淘汰劣质品种，保留优质品种，并在此基础上搭建了种植大棚。

为了掌握更多的花卉种植知识，冷波不仅积极购置专业书籍自学，还到成都向一些行家请教，共同建立兰花种植群，保持联系。

认识兰花、了解兰花、辨别兰花、选购兰花……冷波就这样从头开始，以兰花为伴走上了创业致富路。

## 精心呵护 积累成行家

创业后，冷波才算是对父亲的话有了切身体会。

一次，正当他养护的兰花开出花朵时，冷波突然发现刚买回来不久的两盆兰花有些萎靡，他以为是缺水，后来浇了水也不见好转，并且周围的十余盆兰花也相继出现了这种症状，他这才意识到是得病了。

冷波马上翻书查阅，拍照片到种植群里对比，请教行家，才确定兰花得了“茎腐病”。他按照专业人士的建议进行药物防治，但由于治疗时间偏晚，没有取得良好的效果。这可让冷波急得焦头烂额。随后，他采取强制措施，赶紧把感染病害的兰花整盆或者部分植株进行销毁，把疑似感染的兰花搬出大棚加以药物治疗，终于止住了病害蔓延。这次，冷波损失了2万余元。

后来，兰花病害也时有发生。冷波通过观察和不断总结、研究，发现兰花与其他植物一样需要具备抗病能力和适应性能，对发生的病害要早防早治。因此，他除了不断学习增强病害防治技术，还试着到山上去寻找野生兰花来进行培植，进一步提高兰花品质。在这样的努力下，近两年冷波种植的兰花基本没出现过病害。

从种植兰花以来，冷波就把全部心思用在了兰花上。今年10月末的一天，他实在太累了，简单吃过晚饭就躺在床上睡着了。不到10分钟，冷波的未婚妻就听他说起了梦话：“不要把兰花放在裤兜里。”

等他醒过来问，才知道原来他在梦里卖兰花。

## 破出难题 远销省内外

“再珍贵、再稀有都必须卖出去才能变现。”冷波知道，任何产品都需要打通销售关。最初冷波将兰花拉到市场销售时却无人问津。内江、成都……冷波走了不少地方，但始终难以销售出去。这让他犯了难：“品种没问题，品质也不错，原因到底在哪呢？”

连续受冷，他不得不向业内人士讨教。原来是，他的兰花价位与顾客的需求有所差异，同时顾客对他难以信任，担心他是外地来的小贩。他赶紧作出调整，把品种、价位尽量放置在中低端上，只保留个别高端品种用于满足少数顾客。此外，他还广泛宣传，让大家逐渐认识了解他。

一年后，冷波在花卉市场逐渐有了一席之地，知名度和接触面越来越广。

现在，他拥有各种兰花5000余盆，还培育了铁皮石斛等100余盆。各类花卉从市内市场卖到了成都、云南、贵州等地，每年不算市场直接销售，光订单销售额就高达20余万元。

(本报通讯员 唐兆权)

TU PIAN XIN WEN  
图片新闻

## 七旬老人家门口挣“零花钱”

“一个人闲在家里也孤单，来到家门口的扶贫车间上班挣个零花钱，一个月下来就有1000余元，还轻松得很。”近日，在泸州市江阳区蓝田街道石岭村的一家酒类包材企业车间里，75岁的黄正秀一边为手提袋穿绳子一边喜悦地说。

据悉，近年来石岭村积极引进区内企业延伸产业链，将扶贫车间移建到群众家门口。村里六七旬的老人便利用闲暇时间在家门口的扶贫车间上班，每月可轻松赚得几百至上千元不等的“零花钱”。

(汪朝源 本报通讯员 周超文 摄影报道)



## 返乡民工办农场带富乡亲

近日，乐山市马边县民建镇红旗村十组胡太强的家庭农场里，大棚草莓长势喜人，游客正体验采摘；一袋袋凤尾菇、平菇生出密密的菌子；青菜、萝卜等绿叶蔬菜郁郁葱葱，一派生机勃勃、丰收在望的景象。现年62岁

岁的农场主胡太强肤色黝黑、身板硬朗，正在农场穿梭忙碌。

6年前，一直在外打工的胡太强夫妇回到家乡，考虑到红旗村离县城比较近、适宜发展蔬菜种植，二人便筹措资金70余万元，在红旗村

十组通过村民入股的方式流转承包地40亩，在民建镇水碾坝村和荣丁镇新华村等地流转土地近60亩办起家庭农场，主要种植大棚优质草莓、无公害大棚蔬菜、平菇和人工木耳。在种植过程中，他采取物理防治办

法消灭害虫，不施农药，保证了草莓和蔬菜的高品质。南瓜、黄瓜等各类蔬菜，每次都顺利通过市农业质量检验检测中心的检验，在市场上很受欢迎。

在经营家庭农场过程中，胡太强注重总结管理经验，重视引进新品种和先进的种植方法，经常查阅草莓和蔬菜栽培管理方面的书籍和网站，还到乐山、成都等地考察学习，因此他种的蔬菜亩产高、品质优、质量好。他的专业合作社也曾被乐山市农业局等部门授予“乐山市农业专业合作社示范社”荣誉称号。

除精心种植大棚蔬菜，胡太强还联合苏发强、古大富等周边92户家庭经济困难的贫困户，以“专业

(夏平)



胡太强查看平菇长势

合作社+基地+农户”的模式，建立蔬菜种植专业合作社，带领和帮助社员一起种植无公害大棚草莓和蔬菜，共同增收致富。期间，胡太强积极与大家分享大棚种植技术、新品种、市场需求等信息。如今，这92户农户因种植蔬菜，每年户均增收8000余元，闯出了一条脱贫致富的新路子。

谈及今后的打算，胡太强说，市场竞争越来越激烈，但继续干事创业的决心和信心依然不减。自己将与家人一道继续加强管理，增加科技投入，经营好家庭农场，为自己也为在农场打工的农民增收，让消费者持续享受到新鲜、安全、放心的绿色蔬菜和草莓。

(夏平)

## 旺苍：“小庭园”变“黄金园”

“截至目前，我们全村已经建成152个微庭园了！”近日，笔者在广元市旺苍县双汇镇桥安村了解到，近年来，桥安村抢抓脱贫攻坚大好机遇，立足实际，以党建示范为引领，以产业扶贫资金为撬动，因地制宜，积极引导群众新建多个微庭园，其中，有8个以肉牛、肉羊、跑山鸡为主的传统养殖园；13个以脆红李、樱桃等为主的小水果园；131个以黄茶、绿茶为主的小茶叶园。

近年来，桥安村一直坚持走“微、小、特”之路，大力发展个体经济，财政补助投入22.5万元建成45户特色微庭园。目前，全村建农民专业合作社4个、家庭农场16个，特别是彭家湾茶叶农

专业合作社和晟锦养殖专业合作社，带动107户农户致富增收。

“专合社统一技术培训、统一采摘标准、统一收购销售，2019年我家茶叶收入1万多元咧！”桥安村四社贫困户赵仕继喜滋滋地介绍，他们村像他一样的贫困户，都发展的有微庭园，“像李文金、赵文钦等10余家的小茶叶园茶叶收入均在5000元以上，茶叶发展给我们带来了实实在在的好处。”

据介绍，桥安村现有绿茶1200亩，投产600亩，户均年收益3000余元，还有广元黄茶150亩，已形成了户户有微庭园、村村有特色主导产业的发展格局。

(代蕊 李军)

**登陆**  
**四川科技网**  
[www.sckjw.com.cn](http://www.sckjw.com.cn)  
了解全省最新科技大事

四川省科技工作者之家  
输入关键词进行搜索  
“四川科技网”将深入宣传“三大发展战略”，  
奋力推进“两个跨越”，为加快建设美丽繁荣和谐四川，推动治蜀兴川再上新台阶，为全面建成小康社会而努力奋斗。  
地址:四川省成都市人民南路四段11号  
新闻热线:028-65059827 028-65059830  
投稿邮箱:sckjbs@vip.163.com  
备案号:蜀ICP备17026920  
扫一扫，关注我们

国内统一刊号:CN51-0046  
全国公开发行  
邮发代号:61-71  
全国各地邮局均可订阅  
全年订价:  
**198元**



## 欢迎订阅2020年四川科技报

《四川科技报》创刊于1957年，是四川省科学技术协会主管、主办的全省唯一的省级科技类报刊，报名由郭沫若先生题写。

该报秉持宣传全省科学技术成就、普及科学知识的办报宗旨，围绕四川科技、经济发展战略，解读最新政策，报道新闻热点，竭力为全省科技工作者和广大群众服务，积极推进四川高质量发展，推动治蜀兴川再上新台阶。

《四川科技报》已列入四川省委、省政府文化惠民扶贫项目，藏区六项民生工程计划，为我省贫困地区群众全面提供科技信息、致富门路等脱贫成功经验。

四川科技网:<http://www.sckjw.com.cn>

地址:成都市人民南路四段11号省科协七楼

邮编:610041

订阅热线:(028)65059825

新闻热线:(028)65059830

每周三、五出版  
彩色印刷 每期八版