

# 一根钓竿“钓”出亿元产值

## 友谊村花样玩转“钓竿经济”

“就是第一次拿钓竿的新手，来了友谊村，绝对也能体会到鱼儿上钩的快乐！”近日，德阳广汉市水产协会会长文培理高兴地说，每年都有超过 60 万人次的游客来到广汉市三水镇友谊村，贡献旅游收入超亿元，其中大多数是冲着钓鱼来的。

从全省百强名村到全国“最美渔村”，从省乡村旅游示范村庄到全国休闲渔业示范基地，从省集体经济十强村到国家 AAAA 级旅游景区……友谊村游客服务中心满墙的荣誉彰显着硬实力。友谊村究竟是如何玩转“钓竿经济”的，让我们一起来看看。

### 从“水里捞钱”到“坎上挣钱”

“水是友谊村的魂。”友谊村党委书记舒军常用这句话开头，向到访的客人介绍友谊村。确实，友谊村正是镶嵌在成都平原腹地的一颗水乡明珠。奔腾不息的鸭子河、石亭江、绵远河在此缠绵交织，从空中俯瞰，几十个大小不一的池塘如繁星散落在村野之间，水面面积达 600 余亩，这正是当地打造国家 AAAA 级旅游景区——三水易家河坝乡村旅游区的基础所在。

然而，不少三水镇的老人每次回想起易家河坝的历史仍然不免唏嘘。“20 世纪 70 年代，那里就是一片烂河滩，村民种的庄稼年年都被淹。”当地干部群众齐心修建起拦河堤坝，又用扁担和畚箕，硬是将这片烂河滩改造成良田。

所谓“靠山吃山，靠水吃水”，考虑到友谊村临水而居的资源禀赋，1983 年，村里建了 8 口鱼塘，鼓励村里勤劳肯干的农户承包养鱼，还给予租金减免政策。

“那时候年初放鱼年底逮鱼，草鱼能长到 1~1.5 千克就不错了。”文培理回忆，一算账大家觉得收益还可以，又动员一部分村民建了 7~8 口鱼塘。有了收益就把村民的积极性调动起来了，到了 20 世纪 90 年代，水产已成了村里的主导产业，巅峰时期全村养殖水面超千亩。后来，越来越多村民开始在鱼塘旁摆上几张桌子，为前来钓鱼的客人准备餐食，农民调侃说：“水里捞钱，水坎上也要挣钱。”“现在已经说不清谁是第一家吃螃蟹的了，这应该算是农家乐的 1.0 版本吧。”文培理笑道。

“友谊村的条件确实得天独厚，从成都出发 1 个小时车程，既能逃离城市喧嚣，又不需要远距离跋涉，是发展乡村休闲渔业的绝佳选址。”四川省水产局产业处干部康涵不禁赞叹。

### 从“小步快跑”到“大步跨越”

2000 年后，友谊村争取到上级项目资金支持，不仅把渔业基础设施进行了全面提升，还在 2008 年成功招引第一家资金实力雄厚的企业投资数百万元开办星级农家乐——“易家故事”。

“易家故事”最先建成的餐厅如今依旧是亭台楼阁、栋梁雕花，装修看起

来不显得过时。“在我们村，农家乐也可以搞得高端大气上档次。”舒军说。“易家故事”为全村人打了一个样，大伙儿纷纷动了提档升级的心思。

以前是“小步快跑”，真正的“大步跨越”发生在 2014 年后。这一年，全国农村集体资产股份合作制改革试点花落友谊。一项前所未有的改革试点，居然释放出如此大的发展动能？这是友谊村所有人在一开始没有预料到的。

为完成试点任务，友谊村在四川省率先组建村股份经济合作联合社，核算量化资产 1521 万元，村集体持股 29.11%，成员持股 70.89%，完成 3594 名成员身份确认颁证。股权清晰后，该村又顺势探索集体资产股份权能有效实现形式，完成集体资产股权继承、抵押贷款 12 宗，实现了“硬本本”变“活资本”，为之后几年 10 余个投资总额超 2 亿元的项目进村铺平了道路。

2017 年，友谊村又干了一件大事——村集体通过统一规划，推动小塘变大塘，全面提升鱼塘基础设施建设，通过成都市农村产权交易所挂牌规范流转，不仅让集体经济收入提升了，而且彻底改变了产业格局，杜绝了原有的集体鱼塘承包经营小散乱引发恶性竞争的情况，整个产业焕发出新生机。

“敢为人先是友谊村的发展底色。”广汉市农业农村局相关负责人肖从兴表示，通过此次改革，友谊村不仅摸索出了“一清、二改、三统、四发”（清产核资、股份改革、统筹经营、融合发展）的

村集体资产股份制改革经验，而且还走出了一条盘活农村资源资产、发展壮大集体经济的新路子。

### 从“重点突破”到“全域发展”

高耸的彩色滑梯如巨龙腾空，那是充满欢声笑语的水上乐园；倚着湖畔的庭院透着现代与传统碰撞后的诗意，那是匠心打造的水玲珑湖畔度假酒店；如镜的水面倒映着天光云影，整齐划一的专业钓位阵列沿水岸延展，那是可容纳 500 余人同场 PK 的国家级标准的竞钓塘……如今的友谊村，俨然是一个“吃住行游购娱”全面发展的度假村。

“以赛促旅是这些年友谊村屡试不爽的招数。”德阳市农业农村局水产站站长赖玉荣说，全国各类钓鱼邀请赛、巡回赛和四川省钓鱼运动锦标赛等重量级赛事的落地，逐渐奠定了友谊村“西部钓都”的江湖地位。不止如此，每年“葡萄采摘季”“水上嘉年华”“金秋大闸蟹美食季”等各类节会的举办，又让友谊村跳出舒适区，不断“拓圈圈”。

“我们还对村域内土地进行整体产业布局，打造水产、水果、蔬菜、粮食、花卉五大片区，不仅实现了全村全域发展，还进一步丰富了景区的业态，比如各类农产品地头采摘活动就很受老人和孩子的欢迎。”舒军说，按照“村集体 + 公司 + 农户”模式建成的三水易家河坝乡村旅游区，吸引了 400 余名村民在本村就业，人均增收 4.9 万元，村集体资

产壮大至 3000 余万元。

如今的友谊村，凭借一根钓竿，“钓”起的不仅是翻腾的鱼儿，更“钓”活

了千亩碧水，“钓”旺了亿元产业，“钓”

出了乡村振兴的闪亮答卷。

（冯建伟 张艳玲）

## 振兴看台 | ZHEN XING KAN TAI | >>>

## 南江县“订单水稻”助农增收

本报讯 “长赤翡翠米业公司给我们免费提供稻种、肥料和技术指导，优质稻收购价高于国家保护价，每千克约为 1.2 元，今年我家订单种植的 15 亩水稻，算下来能挣 3 万多元。”近日，巴中市南江县长赤镇建华村脱贫户唐友生看着稻田里金灿灿的水稻，高兴地说道。

在南江县，像唐友生这样因种植长赤翡翠米把日子越过越红火的脱贫户达 1500 余户。作为县里重点培育的帮扶资产运营主体，南江县长赤翡翠米业有限公司通过“公司 + 农户 + 基地 + 专合社 + 脱贫户”模式，让一粒粒饱满的稻米变成了脱贫户、监测户手中的“金米粒”。

“我们通过订单水稻种植模式，向农户售卖长赤翡翠米的种子，种成收割后不仅回收稻米，还会将种子的钱返还。并针对已收购的稻米，按照每千克 0.2 元进行‘二次返利’。”南江县长赤翡翠米业有限公司负责人王虎介绍，种植期间，公司还会免费向农户提供每亩 15 只鸭苗、5~7.5 千克鱼苗，通过鸭稻、鱼稻共生的绿色生态农业模式，提高长赤翡翠米的品质。

此外，该公司还定制了“一户一策”帮扶方案：对缺技术的，开展“田间课堂”培训，全年累计培训 1500 余人次；对有劳动能力的，优先安排在加工车间、包装车间务工。“以前在外打零工，顾不上家，现在在厂里搞搬运，一个月能挣 3000 余元。工作之余还能照顾老人孩子，日子越过越红火。”曾是监测户的天池镇永安村村民李汉成称赞道。

南江县副县长向斌表示，近年来，南江县率先在全国探索帮扶（扶贫）项目资产后续管理机制，出台《南江县加强帮扶项目资产后续管理工作细则》，有效助推帮扶项目资产后续管理；探索“园区 + 龙头企业 + 专合社 + 村集体 + 农户”发展模式，通过园区务工、土地流转、托管经营、订单收购、盈余返利等利益联结方式，将村集体和农户嵌入产业链。目前，南江县及周边农户每年种植优质水稻超 10 万亩，2024 年全产业链产值达 1.1 亿元，带动 226 个村的 5523 户脱贫户、监测户增收，形成“一户带一片、一片带一业”的良好效应。

（孟勇 谢尚尧）

## 丹棱县全链条做优做强特色产业

本报讯 近日清晨，眉山市丹棱县张场镇岐山村猕猴桃种植基地里，人头攒动，村民们熟练地采摘、分拣、包装猕猴桃。忙完后，这些新鲜猕猴桃将被送往各地消费者的手中。

岐山村党总支副书记王正海告诉记者，岐山村平均海拔近千米，气候、土壤、降水等条件十分适宜猕猴桃生长。2010 年，他在村里的荒山荒坡上试点种植猕猴桃新品种，因其个体饱满、口感极佳，一上市就深受消费者青睐，直接带动 40 余户村民参与种植，目前全村种植面积达 500 余亩，年产值近千万元，成为当地的特色产业之一。

当天，就在村民们忙着采摘的同时，一场“优质山货出山直播活动”也在一旁火热进行。“欢迎各位朋友来到‘冷藏哥’的直播间，今天我为大家带来的产品是丹棱县岐山村高山生态猕猴桃，九分甜一分酸，欢迎大家选购。”网络达人“冷藏哥”说道。

直播时，“冷藏哥”用镜头展示

了岐山村良好的生态环境、挂满果实的藤蔓以及饱满多汁的猕猴桃，直播间弹幕则不断滚动着订单信息。当天下午 5 点，岐山村猕猴桃线上单日销售量突破 10 吨，这些优质山货成为抢手货，绿果果成了助农增收的“金果果”。

近年来，丹棱县深入实施乡村振兴战略，全链条做优做强特色产业，走出了一条富民强村的新路子。该县出台激励扶持方案，对全县符合条件的农民专合组织、家庭农场、专业大户等新型农业经营主体进行扶持；推广绿色种植技术，与中国农业科学院、中国农业大学等高校院所合作建成“丹棱桔橙科技小院”，探索建立“健康土壤—绿色柑橘”绿色生产模式。

接下来，丹棱县将继续以特色产业为笔，书写“长在农业、优在生态、美在乡村、富在农民”的新故事，让乡村振兴的活力更足，让群众的幸福感、获得感更强。

（王方豪 刘丁源 本报记者 苏文保）

## 桐梓村百余亩吴茱萸喜获丰收

本报讯 近日，笔者走进内江市市中区史家镇桐梓村吴茱萸种植基地，只见百余亩吴茱萸植株长势各异，有的已是果满枝头，沉甸甸的果实压弯了枝条，有的却是半人高的幼苗，绿叶间还点缀着星星点点的小花，吸引蜜蜂和蝴蝶穿梭授粉。村民们穿梭在基地里，动作娴熟地采摘下一簇簇青中透红的吴茱萸鲜果，现场一派繁忙的丰收景象。

“吴茱萸一般 3 到 5 年进入稳产期，我们基地里的吴茱萸苗龄不等，植株高矮不同，结果量也有所差异。今年预计能采收鲜果超 10 吨，晒干后约有 1 吨干品。”桐梓村党总支书记王南东介绍，村里通过“集体经济 + 劳务用工”模式，在采摘高峰期每日吸纳 20 余名村民务工，让村民实现了“家门口就业增收”的愿望。

值得一提的是，吴茱萸种植仅

是桐梓村多元化产业布局的一部分。近年来，该村还同步推进了 75 亩大豆玉米复合种植、100 余亩稻虾、稻鱼综合种养等项目，逐步构建起多品类、立体化的农业产业架构。这种多轮驱动的产业发展模式，为村级集体经济注入了持续动能。2024 年，该村集体经济收入成功突破 10 万元，人均劳务支出达 5000 元，实现了集体经济壮大与农民增收的“双赢”。

桐梓村的生动实践，是史家镇以产业振兴增强乡村“自我造血”功能的一个缩影。近年来，该镇持续优化产业结构，完善基础设施，借助吴茱萸、羊肚菌、雷竹笋等特色产业的良好势头，进一步扩大规模、提升效益，带动更多村民增收致富。（徐飞）

本版责编：董沙沙 美编：乌梅



## 机械化收割助力颗粒归仓

近日，内江市东兴区富溪镇染房坝村采用“机械 + 人工”融合收割模式，抢收头茬再生稻，确保颗粒归仓。

据悉，东兴区以高标准农田建设为依托，着力发展以再生稻为主导的绿色粮油产业，加快推进“绿色粮仓”建设步伐。

（李建明 樊文秀 摄影报道）



## 创新案例 CHUANG XIN AN LI

## 从“白送都没人要”到“人人都来做生意” 宜宾竹林如何实现逆袭？

宜宾市兴文县桵王山镇太安村，漫山楠竹挺拔苍翠，清风吹过，竹林下种植的淡竹叶散发出阵阵清香，村民现在不仅靠转让竹林获取了租金，还通过来竹林务工多了一份收入。谁能想到几年前，这片竹林还是村民口中的“废林子”——路不通、竹难运，一亩年收入不到 100 元，白送都没人要。

同一片山，同一片竹，是如何实现逆袭的？带着疑问，记者近日走进竹林寻找答案。

李祥兵今年 50 出头，是太安村二组村民。说起改变，他提到了“吴老总”。

“吴老总”是兴文县宁兴林业开发中心负责人吴文祥，三年前他带着团队走进太安村，提出要將村民手中的林地统一流转，规模化发展“林下经济”。一开始，不少村民心里打鼓：“自己种了一辈子竹子都搞不出啥名堂，他们能有什么办法？”

吴文祥没过多解释，而是直接行动：修路、建水池、整理林地，第一批就整合了 4 个村近 8000 亩竹林。他们选择

在竹林中套种一种似竹非竹的中药材——淡竹叶。

吴文祥介绍，淡竹叶市场需求稳定，种植周期短、产量高。“亩产干叶约 500 千克，按市场价算亩均产值约 6000 元。加上竹林高产培育后，竹笋和竹材又能再带来 4000 元收入，一亩竹林综合产值可突破 1 万元。”

产值上来了，村民的收入又该怎么算？李祥兵就是这项计划的受益者之一。他表示，在将 30 亩林地流转给公司后，每亩每年有 180 元的流转费和 10 元分红。除此之外，他还任在公司务工，每天有 100 元工资。“一年光我自己就能挣 3 万多元！”他笑着说，“老婆也在这里干活，两个人加起来年收入比以前翻了好几番。”

公司前期投入并不小。修路、建池、整地，吴文祥坦言已投入超 2000 万元，每亩每年管护和人工成本还要 1000 元左右。“但我们看的是长远效益。”他算了一笔账：随着 3000 亩淡竹叶陆续丰产，亩利润可超 3000 元，预计 3 年左右可回本并实现盈利。

在 20 千米外的桵王山景区，竹林价值远不止“林 + 药”。从景区大门往里走，只见竹林间架起了几座银白色“太空舱”，与周围绿意交融，毫不突兀，“太空舱”的架空层下，中草药、竹笋同样生长茂盛。

把“太空舱”搬进竹林的，是桵游生态农业发展有限公司负责人胡劲。他介绍，这么做的目的就是不破坏原有生态的基础上，让游客同时也能沉浸式体验野居生活。“我们不拼低价拼特色，即使每晚房价为 800~1200 元，每月入住都能超 10 天。”

但这只是胡劲“竹林生意经”的一部分。他所经营的，是一条“一二三产融合”的发展之路：一产是竹材、竹笋和林下种植的淡竹叶，亩产约 3000 元；二产是在镇上 3800 平方米的厂房里，鲜笋会被烤成干笋，加工成袋装食品，目前年产值已达几百万元；三产则是民宿和体验旅游。胡劲计划，下一步在已流转的 1000 亩竹林里扩建 80~200 个类似房间，并推出采笋、抓鸡等深度体验项目，真正把竹林的可利用价值“吃干榨尽”。

在桵王山另一头，竹林下奔跑着全身黧黑的山地乌骨鸡。“竹下养殖”是当地“任老总”任思琼所开辟的“新赛道”，她直接和村民合作，让大家都来当“老总”。

作为兴文县鸿程农业生态科技开发有限责任公司负责人，任思琼在村里建起乌骨鸡养殖专业合作社，目前该合作社已有 200 余户社员，每家拥有 30~50 亩不等的林地，每户至少建 5 个鸡舍，养殖规模从 800~2000 只不等。

任思琼保守估算，一只鸡利润约 10 元，一个月出栏 500 只，农户就能稳定收入 5000 元。“但我们有两条底线：一要护好林子，二要养好鸡。”

因地制宜发展起来的竹下经济，正悄然改变山区命运。竹下生金，绿富同兴，桵王山镇探索出了一条生态保护与增收共赢的路子——一座山，多元发展；一片林，多份收入；一群人，共同致富。而这，或许正是“绿水青山就是金山银山”最生动的实践。

（四川日报全媒体记者 陈俊伶 黄潇）