

# 研究生当“龟农”年收入超200万元



给不同品种的宠物龟建设专属的“龟房”，有独立的高标准孵化房、照光室、育苗间，按照宠物龟的不同食性进行投喂……近期，泸州市纳溪区龙车镇漕湾村的宠物龟养殖基地成为“龟友”们的打卡地。



田应庭查看宠物龟长势

## 不做白领当“龟农”

“我非常喜欢小动物，建一个宠物养殖基地一直是我的梦想。”今年32岁的田应庭对养殖宠物早有愿景。

2013年，研究生毕业的田应庭应聘到湖南某企业当白领，月收入超万元，虽然收入颇丰，但从小就喜欢小动物的他还是想从事宠物行业，便开始寻找适合自己发展的项目。

2017年，田应庭从电视上看到村民养殖宠物龟致富的消息后，突然有了创业灵感。“我大学时就养殖过宠物龟，对这种小生命的饲养很

有经验。”田应庭说，养殖宠物龟不仅可以把自己的爱好保留下去，还兼具物种延续的自然保护意义，非常有社会价值。于是，他萌生了把养宠物龟作为一个产业来发展的念头。

通过市场调研，田应庭发现，随着城市居民生活水平逐渐提高，很多

人都非常喜欢养殖宠物龟，但市场上从事宠物龟养殖行业的人员很少，宠物龟存在供不应求的局面，更加坚定了他从事宠物龟养殖的信心。

2018年，田应庭辞去舒适安逸的白领工作来到成都，采取技术入股的形式，与朋友合伙成立了龟蜀养殖基地，开启了宠物龟养殖之路。

为充分掌握宠物龟养殖技术，田应庭白天泡在龟房里，精心饲养每只宠物龟，详细记录各类宠物龟产蛋、孵化、成长的规律；下班后，田应庭经常到图书馆学习宠物龟养殖技术，并充分利用互联网，查阅宠物龟养殖的相关资料，经过一年的知识积累，田应庭从一名门外汉蝶变

为宠物龟养殖“土专家”。

2019年底，田应庭在朋友建议下，来到纳溪区龙车镇，投资70余万元建设了2个宠物龟温室大棚。为提升宠物龟的影响力，田应庭还把宠物龟的生活习性、养殖方法等拍摄成短视频分享出来，让客户实时了解宠物龟的生长和养殖过程，就这样，越来越多的客户慕名而来，销售额比较可观。

## 直播带货销路好

“饲养半年的宠物龟，每次只投10多粒饲料，有需要的请下单……”1月12日，在纳溪区龙车镇漕湾村宠物龟养殖基地，田应庭一边在镜头前展示着小巧可爱的宠物龟，一边给粉丝们分享宠物龟的饲养技巧。一旁，几位工人正忙着装货打包，现场十分忙碌。

记者走进温室大棚内看到，一排排玻璃水缸有序排列，每个水缸内均养殖3~5只宠物龟，水缸外，恒温、自动换水等设施一应俱全。“养宠物龟对技术要求高，水质怎么调？室温保持多少？饲料如何投喂？这都很有讲究，如果不得要领，很容易导致乌龟长不大或死亡。”田应庭介绍说。

“既然别人能直播卖衣服、卖化妆品，我饲养的宠物龟也可以通过

直播的方式来销售。”田应庭说，按照传统营销模式，宠物龟市场辐射有限，他便萌生了通过直播来销售宠物龟的想法。

不仅要把宠物龟养好，还要把服务放在第一位，才能赢得客户青睐。为此，只要客户下订单，田应庭总是第一时间发货，如果运输过程中出现伤亡等情况，田应庭查明原因后，会及时向客户进行赔付或再次向客户邮寄。

为了进一步开拓网上市场，田应庭还设计了网上卖宠物龟“三步曲”。首先，将养宠物龟基地的规模、宠物龟苗品种、数量和价格分享至互联网，扩大影响力；随后，将网上结识的“龟友”建立成稳定的客户群体；最后，对卖出去的宠物龟苗，实行网上跟踪管理，对宠物龟苗的长势、病情、食料等提供系统的优质服务，赢得客户信任。现如今，田应庭的经营理念得到了客户们的认可，订单量成倍增长，每月营业额在20万元以上。

“我现在销售的宠物龟价格从数十元至上万元不等，打响品牌后，还要进一步扩大养殖规模，力争打造一个集养殖、繁殖、销售的规模化宠物龟养殖场。”谈及未来打算，田应庭信心满满。

(王超明 刘跃先 本报记者 廖梅)



## 旺苍县：庭院“小经济”开启大产业

入冬后，广元市旺苍县盐河镇龙潭村村民吴代润轻松了许多，家里种植的油菜长势不错，只等来年丰收。现在，除了每天到油菜地里巡查外，他把更多时间留给了自家的一片小庭院。十几亩的庭院里种满了木耳、香菇，由于侍弄得精心，香菇长得格外起劲儿，一朵朵香菇“升柄展伞”，十分好看。

“我这院子里种植的木耳、香菇保守来说产值有30余万元，按面积来看绝对算是高产作物了。”吴代润说，以前他根本没把自家庭院里的这点地当回事儿，只是种些蔬菜供自家食用。近年来，旺苍县倡导发展庭院经济，他就在自家院子里种上了木耳、香菇等特色产业。“没想到，小庭院还搞成了大产业！”说到这里，

吴代润颇为自豪。

近年来，旺苍县以产业扶持资金为撬动，因地制宜，积极引导农户兴建多个“微庭院”，在不断实践和摸索中，全县建成各类特色“微庭院”2.8万个，小产业在农户庭院里“开花结果”，方寸之地产出了大效益。

1月11日，虽已进入“三九”寒冬，但吴代润的菌棚里却格外温暖。早年，吴代润家里因病致贫，想要改变贫困现状的他总想在家里找点事情做，于是他积极响应政府号召，在家里建起了“微庭院”，庭院经济让他足不出户就能增收致富。这几年，他靠庭院发展种植业，家庭收入增加了十几万。“人勤地不懒，靠自己的双手赚钱，幸福！”吴代润说。

“群众最关注的是经济效益的

产出，能种好、卖得掉、有账算的项目才能得到他们的认可。我们在选择庭院经济项目的过程中十分谨慎，项目都是经过再三考察的。”该村第一书记赵杰介绍道。

好项目吸引了越来越多村民的参与，也形成了规模效应。在龙潭村，像吴代润一样打造“小庭院”的共有40户，村民们在规划出的前庭后院，因地制宜种植蔬菜、水果产业，形成了百花齐放的特色风貌。不仅美化了家园，还产生了经济效益。

“引导全县村民把自家庭院规划好、种植好，每家无形当中等于多了收入，一个个庭院就成为了农民增收致富的‘聚宝盆’。”该县农业农村局相关负责人说，2020年12月28日召开的中央农村工作会议指

出，加快农业转型升级，优化农业生产布局，不断壮大全国的特色优势产业，走质量兴农、品牌强农之路。旺苍县通过在庭院经济上大做文章，在引导、示范、放大上见实效，逐步形成小规模、大群体，小产品、大产业的庭院经济发展模式，为建设美丽乡村提供了新动力。

据介绍，按照“大产业园+小示范园+特色微庭院”大小微联动、长短结合“三园联动示范”的产业模式，目前，旺苍县已建成19个现代农业园区，137个“一村一品”村级产业示范园和2.8万户办特色产业“微庭院”，形成了户户有微庭院、村村有特色主导产业的发展格局。

“通过建立大园区带小庭院的产业发展模式，使全县农村家庭年

收入增收1500元以上，培育农业乡土技术人才800余人，把农家庭院的‘方寸地’建成了脱贫致富的‘增收园’。”该县农业农村局负责人李

斌说，通过发展庭院经济，旺苍县各乡村彻底改变了过去荒芜废弃的状态，既富了群众，又美了村庄，变了村风。

(周俊)



吴代润在微庭院种植木耳



## 限塑令

减少白色污染 共创美好明天

