

# 夫妻返乡建果园 年销售收入超100万元

日前,在内江市东兴区白合镇报恩寺村,一条水泥公路直通山坡,满山遍野的茵红李成熟了,工人们正在果园里采摘,准备把新鲜的李子发往外地。

果园负责人孙泽伟脸上露出喜悦的笑容:“今年是茵红李挂果的第二年,果树挂果率高,是一个丰收年。”

## 返乡种植李子

今年34岁的孙泽伟是东兴区高梁镇慈花村人,他和妻子原本在广州开了一家印花厂,看到身边不少打工者返乡创业,他们也决定返乡。

2015年,夫妻俩回到家乡,经过朋友推荐和考察,决定在家乡种植茵红李。一次偶然的机会,孙泽伟到白合镇杨林村朋友家做客,发现当地不少土地撂荒。孙泽伟一打听才知道,原来该村大部分劳动力都外出务工,因无人耕种导致土地常年撂荒。

“如果能把荒山开垦出来种植茵红李,不仅能让荒山变成果园,还能为自己创造财富,带动当地经济



孙泽伟和妻子正在包装李子

发展,从而造福当地群众。”孙泽伟与妻子商量后,便决定在报恩寺村流转土地种植茵红李。

2015年10月,孙泽伟在报恩寺村流转了1000余亩荒山,投资60余万元开荒。11月底,荒山上全部种满了茵红李。通过几年的精心管理,2019年,孙泽伟的果园终于开始大面积挂果,夫妻俩的投入终于得到了回报。



工人展示刚采摘的李子

## 茵红李出国门

今年7月中旬,近千亩茵红李进入盛采期,一颗颗色泽鲜亮、光洁诱人的李子摇曳枝头。在孙泽伟的楷瑶种植专业合作社里,果农们正在进行茵红李的

筛选、打包和装车,2万余公斤茵红李准备发往宜宾,等着市民品鉴。

“茵红李都出国了。”工人肖娟喜滋滋地告诉笔者。据孙泽伟介绍,很多水果批发商和电商、客商很信赖合作社李子的品质,都会提前订货或来园区收购,主要销往广州、上海、广西等地,甚至越南等国家。

“每到周末,城里和周边乡镇的市民都会专门开车到李子园来采摘。”白合镇副镇长唐静说道,孙泽伟夫妻种植的茵红李名气很大,基本不愁销路。

笔者在李子园看到,青里透红的李子压弯了枝头。“最多的一棵李子树可采摘20余公斤李子。”孙泽伟告诉笔者,今年是李子树挂果的第二年,平均一棵树产量在15公斤左右。据统计,今年预计采摘李子30余万公斤,批发价每公斤5元,到果园采摘每公斤20元,预计销售收入100余万元。

## 带动村民就业

茵红李进入成熟期后,合作社每天需要大量工人帮助采摘。笔者了解到,楷瑶种植专业合作社的工人大多

是当地村民。村民王秀仙感叹道:“合作社就在家门口,每天上班工资60元,真是挣钱顾家两不误!”

过去,杨林村大部分村民没有产业,日子过得紧巴巴。如今,他们的土地被合作社流转,自己也成为合作社的“上班族”,每年不仅能获得一定的土地流转费,在合作社上班还能拿到上万元的工资。

“每天需要100多名工人采摘李子。”孙泽伟妻子丁玲告诉笔者,李子采摘季节是用工量最大的时候,平时

有固定的工人管理李子园,果园有如今的丰收也要感谢当地村民的支持。

今年6月,孙泽伟修建了一个恒温库,对采摘的李子实施保鲜,提高了果子品质。

孙泽伟表示,下一步准备扩大种植规模,在合作社开办农家乐,每年举办赏花节和采摘节,走乡村旅游发展线路,吸引更多游客前来游玩,在壮大自身产业的同时,带动更多村民增收致富。

(唐泽学 本报通讯员 兰自涛)

## 旺苍县:小竹笋成就大产业

本报讯 近段时间以来,广元市旺苍县白水镇桥河村村民曾兴安开办的农家乐——枣林茶庄生意火爆,每天除了接待该县的游客外,还吸引了许多外地游客,农家乐的客流量比以往增长了三成以上。

“家乡发展竹产业,带动了乡村旅游发展,仅‘竹笋宴’菜品我们就研发了10余个。”曾兴安介绍道,夏天一到,相约到桥河村吃全竹宴已成为避暑游客的热门选择。而靠着家乡发展竹笋产业,今年上半年曾兴安的农家乐已创收10万元。

近年来,旺苍县大力发展绿色生态产业,因地制宜发展竹产业,形成了“以笋为主、笋材结合”的竹产业发展道路,为山区群众找到了一条脱贫致富路。

“传统产业收益低,对脱贫攻坚会超乎我们想象。”旺苍县白水镇副镇长何强说,经过三年的努力,目前全县已种植笋用竹2400亩,预计2021年将迎来盛产期,届时产值可达48万元。

“眼前这片楠竹林基地,是经过四年时间完成建设的,目前有260亩。我们带动全村56户贫困户210人栽种楠竹,已经达到1000亩了。”旺苍县黄洋镇店

子村茂盛楠竹专业合作社负责人李启国说道,黄洋镇也走出了一条竹产业发展的道路。

黄洋镇店子村在竹笋产业链上,从栽种、采笋、生产到销售,一律由政府引导,专业合作社出资和实施;同时,聘请专业力量,进行专业管护、专业生产、专业销售,形成了完整产业链。“我们就以‘入股联营、利益共享’的原则,建立起‘农户+合作社+镇政府兜底保障’的利益联结机制,进行竹笋基地建设、竹笋的种植和销售。去年,笋竹基地产值近12万元,农户分红1500元。这种模式既带动了当地农户脱贫增收,又极大地提升了农户参与的积极性。”李启国如是说。

“做好竹文章,小竹笋也能发展成致富大产业!”该县林业局造林产业股股长柯得银说,在龙头企业的带动下,旺苍县不断扩大竹笋种植面积,目前累计发展笋用竹15000余亩,全县竹产业总资源达17万余亩。山区群众通过发展竹产业得到了实实在在的实惠,农户年均增收上万元。

据了解,旺苍县除了扩大竹产业发展规模,也积极探索竹产业背后的效益。该县计划在2022年前,开发竹叶黄酮、竹汁浓缩液、竹醋等14种竹产品,打造竹源食品知名品牌,预计到2022年丰产期可实现产值1亿元以上。

(陈绍海 康勇)

## 老农梨园养鸡除草肥土还增收

10亩梨林错落有致,梨树脚下土鸡成群。日前,笔者走进泸州市纳溪区白节镇青凤村71岁老农巫荣良的梨园,俨然进入了一个微型的农业生态循环园。“这几年我在梨园里放养土鸡,不仅减少了梨园的施肥成本,一年下来,2000余只土鸡还能给我带来6万元的额外收入。”巫荣良高兴地说。

## 梨园养鸡收获多

巫荣良的“种养场”,说到底就是一片用篱笆围好的梨园,不同的是园子里还放养着一群群土鸡。巫荣良指着在园子里扑食的土鸡说:“我喂的是玉米,这只是鸡的辅食,梨树林下的杂草和虫子才是它们最喜欢的主食。”

巫荣良告诉笔者,他种梨已经有20余年,10亩梨园有黄花梨树500余株,过去,树下的杂草不仅“偷”走了梨树的养料,也影响梨树

的产量和梨子质量。虽说除草剂效果好,但毕竟对土壤有危害;人工除草倒是环保,但费力不划算。后来,巫荣良想到在树下养鸡,又能除草又能肥土,岂不一举多得?

于是,从2015年开始,巫荣良就陆续购买了1000余只鸡苗放养在梨树下。自从梨园放入鸡苗后,土鸡不仅帮梨树松土、抓虫,梨树林中的青草、树叶和昆虫又给土鸡提供了丰盛的粮食,饲喂量比以前减少了三分之一,而利用鸡粪培育出的梨子又大又甜水份又多。

由于巫荣良在梨园放养土鸡,这几年他的梨子品质得到了提升,梨子价格要多卖2元/公斤。一年下来,他的10亩梨园就能多收入2万余元。

## “流水线”养殖利润大

在巫荣良的梨园里,随处可见一群群“咯咯”欢叫的土鸡在树丛里

穿梭觅食,不时飞上飞下。而林中使用尼龙网隔离的几个竹架棚子就是这些鸡晚上休息的“鸡舍”。笔者发现,这些鸡有大有小,大的2公斤有余,而小的还不到1公斤。

巫荣良告诉笔者,他养的这些土鸡之所以大小不等,是采用了“流水线”模式循环养殖。“这种‘流水线式’的循环养鸡模式,较好地规避了市场土鸡价格波动带来的影响,让土鸡的利润得到保证。”巫荣良说,此前他准备在梨园放养土鸡时,对土鸡市场进行了调查,他发现,养殖土鸡要赚钱,必须规避市场价格波动给土鸡养殖带来的影响。而采用“流水线”模式循环养鸡,可随时应对市场价格波动,确保一年四季都有土鸡出售。

于是,巫荣良针对一只成年土鸡至少需要6个月的生长期这一特点,在10亩梨园建起了6个简易竹架棚子作为“鸡舍”,把不同生长期的土鸡分区喂养,这样生态梨园每天都有土鸡出售。

由于土鸡在梨园长大,是名副其实的“虫草鸡”,这几年,巫荣良养殖的土鸡不仅价格卖到了60元/公斤,每年循环出栏的2000余只土鸡,可以为他带来6万余元的收入。

(付久焱 周超文)



巫荣良正在喂鸡

# 厉行节约

# 反对浪费

## 勤俭节约 从你我做起……

每一粒粮食都来之不易 珍惜他人的劳动成果也是一种美德