

昔日“柴疙瘩” 今日“金元宝”

董江利用互联网售卖盆景拓出致富新路

今年33岁的董江是广安华蓥市明月镇康乐村村民，从部队退役后，他通过工厂、开过店。

2018年4月他回到家乡创业，将华蓥山区群众称为“柴疙瘩”（意为无用或难以变现）的金元宝（一种珍稀名贵观赏植物，当地群众称为“金元宝”）搬到网上销售，月成交额超过了100万元，还带动附近20余户村民致富。

这些昔日备受嫌弃的“柴疙瘩”，现在被乡亲们亲切地称为致富的“金元宝”。

“柴疙瘩”卖出“天价”

2008年，参加完第五届网商大会后，董江的创业激情被激发，于是注册了淘宝网店，做线上线下同步销售的淘宝店，但因市场竞争太激烈，董江的创业生活没有多少快乐。

2018年4月的一天，董江回到老家，在路上看到一位大妈正在用锄头挖地里的灌木，仔细一看，原来是老人挖的就是金元宝。老人因为嫌它影响了庄稼生长，准备拿回家晒干当柴烧。董江当即拿出100元买下这一“柴疙瘩”。

回到家，董江第一时间就拍了照片发到网上出售，没想到居然卖出了800多元的价格，这让董江开始



董江在农科院温室

深入了解金元宝的市场行情，并决定回家多种金元宝，同时将自己的网店转向专门卖金元宝盆景。

从“卖盆景”到“卖风景”

回到家乡的董江开始发动家人在田间地头，不嫌脏去挖金元宝，没想到网店开张的第一个月销售额就达到了3万元，随着网店销售量逐月上升，现在每天的销售额就达两三万元。

现在董江除了在自家的承包地

培育苗木之外，他还发动了10多户村民来挖地，并付给他们每天300~400元不等的工资。这也成了当地好几户建档立卡贫困户一项稳定的收入来源。

2018年12月，董江开通了网上直播平台，网店浏览量大增，现在每天平均浏览量达到了两三万人次，仅打包师傅人员就达到了五六人。

“虽然我才到这里挖地到处都可以见到，但是如果无节采摘，将有挖完的一天，所以政府村民定的一个原则就是天然林绝对不挖，村民的承包地内未经允许绝对不挖，并且鼓励村民挖起来卖的苗木，先培育成活或成苗以后再挖给我，我再高价购买。”董江说，现在他正积极寻找建设苗木繁育基地的地点，争取在一两年的时间内实现苗木全人工培育，这样才可实现可持续发展。

董江介绍，下一步，他将在销售盆景的基础上，充分利用华蓥山旅游资源，向乡村旅游、观赏旅游方向发展，实现从更多的“群众”到“卖风景”的转变，带领更多的群众共同富裕。（周林文/图）

3月以来，在泸州市纳溪区棉花镇龙峰村，家家户户都忙着挖竹笋。留守老人李树成一边挖竹笋一边感慨道：“种楠竹挖得来，不但笋子值钱，林下生态鸡更是高价，这些挖地土种的楠竹更是成了我们致富增收的‘宝贝盆’，感谢政府带领我们脱贫种楠竹，为我们留守老人找到了一条‘不费力’的增收途径！”

生态乡村引客来 农民吃上“旅游饭”

龙峰村以楠竹为主的竹产业面积超过1万亩，昔日的荒坡被挖上了怡人的绿色，不仅让龙峰村形成了美丽的竹景观带，还美化了乡村环境，促进了乡村旅游。由于楠竹的竹鞭密布，盘根错节，让村里水土流失严重的现象得到了根本控制，生态得到了明显改善。

楠竹林变“宝贝盆”

“现在在我们龙峰村的村民每月也能领到‘退休金’，竹林就是我们的‘绿色银行’，它给我们村民带来了源源不断的财富。楠竹产业让村里的留守老人过上了守着‘青山’挣‘金山’的老年生活。”刘正位指着那一排排遮天蔽日、清风摇曳的楠竹，脸上露出欣慰的笑容。

刘正位告诉记者，经过近10年的发展，龙峰村早已成了“竹海”的代名词，一棵棵郁郁葱葱的楠竹通过加工成竹编制品等，成为了村民致富的不竭财富之源。这两年，每年靠着山上的楠竹，农民通过卖楠竹、制作竹笋、挖竹笋、发展林下养殖业等方式，实现户均增收3000元以上。

如今，历经近10年的发展，龙峰村从贫困村变成了生态乡村，龙峰村早已成了“竹海”的代名词，一棵棵郁郁葱葱的楠竹通过加工成竹编制品等，成为了村民致富的不竭财富之源。这两年，每年靠着山上的楠竹，农民通过卖楠竹、制作竹笋、挖竹笋、发展林下养殖业等方式，实现户均增收3000元以上。

刘正位告诉记者，经过近10年的发展，龙峰村早已成了“竹海”的代名词，一棵棵郁郁葱葱的楠竹通过加工成竹编制品等，成为了村民致富的不竭财富之源。这两年，每年靠着山上的楠竹，农民通过卖楠竹、制作竹笋、挖竹笋、发展林下养殖业等方式，实现户均增收3000元以上。

刘正位告诉记者，经过近10年的发展，龙峰村早已成了“竹海”的代名词，一棵棵郁郁葱葱的楠竹通过加工成竹编制品等，成为了村民致富的不竭财富之源。这两年，每年靠着山上的楠竹，农民通过卖楠竹、制作竹笋、挖竹笋、发展林下养殖业等方式，实现户均增收3000元以上。

水产养殖的行家里手

——记东坡区“十佳农村致富能手”金星

近日，记者一行走进雅安市东坡区复兴乡金盆湖，只见一块块标准化鱼塘水清池满，正在为鱼苗春繁提供优良的场长金星介绍，鱼塘水面53亩，年产加州鲈、黄鳝、斑点叉尾鮰等优质鱼苗3亿多尾，带动水产养殖户200余户，年实现销售额450万元。由于引领示范成效突出，前不久，在东坡区举行的“东坡好儿女”表彰会上，金星被授予全区“十佳农村致富能手”称号。

成立雅安市金盆点水产养殖专业合作社开始，就不断做大做强黄鳝、斑点叉尾鮰、加州鲈等品种。经过多年的摸索实践，他不仅成了水产养殖的行家里手，还形成了自己独特的水产养殖理念：通过降低养殖密度，以降低产量，提高品质，加上科学的管理方法，提高养殖效益。

传统习惯的水产养殖总是存在换水和排药等难以避免的问题，以致造成水环境的污染。对此，金星采用“鱼草共生、养殖用水循环利用”的新模式，成功解决了水产养殖与环保的难题，促进了水质质的改善，也使他的鱼生长快、发病率也相应降低，进一步提高了鱼的

品质，养殖效益也提高了不少，因此，吸引了许多养殖户争相前来参观学习，使该养殖模式在当地和国内外各地得以广泛推广。

围绕发展水产养殖新业态，金星还率先在东坡区水产界成立了“药残检测室”，配置了相关检测设备，聘请了水产产品质量安全检测系统、聘请专业技术人员，对每批出水产品进行药残检测。他说，通过这些科学的管理制度和操作规范，做到水产养殖不用药，或者不用药，使养出的水产品更加生态，成为广受消费者青睐的放心水产品。

先进的养殖理念，新颖的养殖模式，为养殖户提供了基础和范

气。金星信心满满地表示：“目前，我们已注册了产品商标，许多大型超市采购的经销商，以及高于市场价订购产品，自去年以来，鱼塘水产品卖得很好，养殖效益也很可观。”

发展产业带动群众脱贫致富的同时，金星不忘作为一名党员的职责，积极投身帮扶帮扶，为周边农民提供就业务工机会，优先安排贫困户、低保户到养殖场就业。同时，他还手把手教养殖户采用健康养殖模式，免费提供技术咨询，带动大家一起增收致富。“金星说。（高广汉 王新露 本报记者 苏文佩）

公告刊登热线: 028-64658591、18116582798 QQ: 2454465850

Advertisement section containing various legal notices, company announcements, and contact information for various businesses and individuals. It includes details about company registrations, legal proceedings, and contact numbers for various entities.