

昔日“柴疙瘩” 今日“金元宝”

董江利用互联网售卖盆景拓出致富新路

今年33岁的董江是广安华蓥市明月镇康乐村村民，从部队退役后，他通过工厂、开过店。

2018年4月他回到家乡创业，将华蓥山区群众称为“柴疙瘩”（意为无用或难以变现）的金元宝（一种珍稀名贵观赏植物，当地群众称为“神仙草”）搬到网上销售，月成交额超过了100万元，还带动附近20余户村民致富。

这些昔日备受嫌弃的“柴疙瘩”，现在被乡亲们亲切地称为致富的“金元宝”。

“柴疙瘩”卖出“天价”

2008年，参加完第五届网商大会后，董江的创业激情被激发，于是注册了淘宝网店，做线上线下同步销售的实体店，但因市场竞争太激烈，董江的创业生活没有多少快乐。

2018年4月的一天，董江回到老家，在路上看到一位大妈正在用锄头挖地里的灌木，仔细一看，原来是老人挖的就是金元宝。老人因为嫌它影响了庄稼生长，准备拿回家晒干当柴烧。董江当即拿出100元买下这一“柴疙瘩”。

回到家，董江第一时间就拍了照片发到网上出售，没想到居然卖出了800多元的价格。这让董江开始



董江在农科院温室

深入了解金元宝的市场行情，并决定回家多种植金元宝，同时将自己的网店转向专门卖金元宝盆景。

从“卖盆景”到“卖风景”

回到家乡的董江开始发动家人在田坎边、石缝边挖金元宝，没想到网店开张的第一个月销售额就达到了3万元，随着网店销售量逐月上升，现在每天的销售额就达两三万元。

现在董江除了在自家的承包地

培育苗木之外，他还发动了10多户村民来挖地，并付给他们每天300~400元不等的工资。这也成了当地好几户建档立卡贫困户一项稳定的收入来源。

2018年12月，董江开通了网上直播平台，网店浏览量大增，现在每天平均浏览量达到了两三万人次，仅打包师傅人员就达到了五六人。

“虽然我才到这里没到两年，但可以看到，但是如果无节采摘，将有挖完的一天，所以政府村民定的一个原则就是天然林绝对不挖，村民的承包地内未经允许绝对不挖，并且鼓励村民挖起来卖的苗木，先培育成活或成苗以后再挖我，我再高价购买。”董江说，现在他正积极寻找建设苗木繁育基地的地点，争取在一两年的时间内实现苗木全人工培育，这样才能实现可持续发展。

董江介绍，下一步，他将在销售盆景的基础上，充分利用华蓥山旅游资源，向乡村旅游、观赏游方向发展，实现从更多的“群众”到“卖风景”的转变，带领更多的群众共同富裕。

（周林文 文/图）

生态乡村引客来 农民吃上“旅游饭”

3月以来，在泸州市纳溪区棉花镇龙峰村，家家户户都忙着采摘竹笋。留守老人李树成一边采摘竹笋一边感慨道：“种楠竹划得来，不但笋子值钱，林下生态鸡更是高价，这些鸡卖地种的楠竹就是成了我们致富增收的‘宝贝盆’，感谢政府带领我们发展种楠竹，为我们留守老人找到了一条‘不费力’的增收途径！”

楠竹林变“宝贝盆”

“现在在我们龙峰村的村民每月也能领到‘退休金’，竹林就是我们的‘绿色银行’，它给我们村民带来了源源不断的财富。楠竹产业让村里的留守老人们过上了守着‘青山’挣‘金山’的老年生活。”刘正位指着那一排排遮天蔽日、清风摇曳的楠竹，脸上露出欣慰的笑容。

刘正位告诉记者，经过近10年的发展，龙峰村早已成了“竹海”的代名词，一棵棵郁郁葱葱的楠竹通过加工成竹编制品等，成为了村民致富的不竭财富之源。这两年，每年靠着山上的楠竹，农民通过卖楠竹、制作竹笋干、挖竹笋、发展林下养殖业等方式，实现户均增收3000元以上。

而让刘正位想不到的是，这两年龙峰村村民还悄然吃上了“旅游饭”。随着龙峰村万亩“竹海”的声名远播，一年到头都吸引不少游人前来体验挖竹笋等农事活动。为此，村里有6户村民还办起了“农家乐”，真正实现了增收。

面对纷至沓来的游客，龙峰村在交通、旅游等部门的支持下，硬化道路，提升休闲农家乐，对农家小院进行风貌整治，尤其是推出体验挖竹笋、春笋等农事活动，为安静的竹林带来了新的生机。龙峰村也实现了从竹林风光到休闲旅游的转变。如今，昔日的荒坡被摇身一变，成了富民增收的“宝贝盆”。

（张勤 本报通讯员 周文文）



李树成在竹林中挖春笋

水产养殖的行家里手

——记东坡区“十佳农村致富能手”金星

近日，记者一行走进雅安市东坡区复兴乡金盆塘，只见一块块标准化鱼塘水清池满，正在为鱼苗春繁提供优良的场长金星介绍，鱼塘水面53亩，年产加州鲈、黄鳝、斑点叉尾鮰等优质鱼苗3亿多尾，带动水产养殖户200余户，年实现销售额450万元。由于引领示范成效突出，前不久，在东坡区举行的“东坡好儿女”表彰会上，金星被授予全区“十佳农村致富能手”称号。

“我们鱼塘是斑点叉尾鮰和鲈鱼等鱼苗的重点繁育基地，也是列入农业农村部的水产健康养殖示范场。”金星介绍，他从2010年10月

成立雅安市金盆点水产养殖专业合作社开始，就不断做大做强鱼苗繁殖、培育和商品鱼养殖规模。经过多年的摸索实践，他不仅成了水产养殖的行家里手，还形成了自己独特的水产养殖理念：通过降低养殖密度，以降低产量，提高品质，加上科学的管理方法，提高养殖效益。

传统习惯的水产养殖总是存在换水和排药等难以避免的问题，以致造成水环境的污染。对此，金星采用“鱼草共生、养殖用水循环利用”的新模式，成功解决了水产养殖与环保的难题，促进了水质质的改善，也使他的鱼生长快、发病率也相应降低，进一步提高了鱼的

品质，养殖效益也提高了不少，因此，吸引了许多养殖户争相前来参观学习，使该养殖模式在当地和国内外各地得以广泛推广。

围绕提高水产养殖新境界，金星还率先在东坡区水产界成立了“药残检测室”，配置了相关检测设备，聘请了水产产品质量安全检测系统、聘请专业技术人员，对每批出池水产品进行药残检测。他说，通过这些科学的管理制度和操作规范，做到水产养殖少用药、或者不用药，使养出的水产品更加生态，成为广受消费者青睐的放心水产品。

先进的养殖理念，新颖的养殖模式，为鱼塘的品牌提供了基础和底

气。金星信心满满地表示：“目前，我们注册了产品商标，许多大型超市采购的经销商，以及电商平台订购产品，自去年以来，鱼塘水产品卖得很好，养殖效益也很可观。”

发展产业带领群众脱贫致富的同时，金星不忘作为一名党员的职责，积极投身帮扶帮扶，为周边农民提供务工机会。同时，他还手把手教养殖户采用健康养殖模式，降低水产养殖成本，带动养殖户用于净化水质的耗氧素十吨。“希望能尽努力多为乡亲们做点贡献，带领大家一起增收致富。”金星说。

（高广汉 王新露 本报记者 苏文俊）

公告刊登热线: 028-64658591、18116582798 QQ: 2454465850

Advertisement section containing various legal notices, company announcements, and contact information for various businesses and organizations in Chengde, Sichuan.