

惠定村：金银花里采“金银” 花香溢满致富路

盛夏7月,乐山市马边彝族自治县荭坝镇惠定村的山坡上,成片金银花随风摇曳,空气中弥漫着淡淡药草香。村民李代军弯腰采摘花苞,动作娴熟利落。

谁能想到,这位几年前还固守着玉米地的庄稼汉,如今已是村里金银花种植“明星户”。“去年靠金银花挣了1万多元。”李代军抹了把汗,笑着说。

这一切改变的起点,源于一位“90后”返乡创业青年——栗棠。他凭借着毅力和创新精神,从电商起步,逐步发展金银花产业,用实际行动将乡村振兴梦想照进惠定村。

返乡：从“无人问津”到“家家种植”

2016年,一场突如其来的车祸改变了栗棠的人生轨迹。彼时,他正在外地打拼,但父母突发意外,让他毅然决定回乡发展,也方便照顾父母。那时的惠定村,还是一个“什么产业都没有”的偏远山村,村民们守着几亩薄田勉强糊口。“回来时,我想过很多出路,最终决定从电商做起。”栗棠回忆道。他充分利用家乡丰富的农特产品资源,在网上售卖木耳、野生猕猴桃等农特产品,并创下了“5分钟卖出2000单野生猕猴桃”的销售纪录。

然而,单量激增的背后,是供应链的脆弱和产业的滞后。“卖得出去,但供不上货,这让我意识到,光靠电商不行,必须发展可持续发展的产业。”栗棠说。



栗棠查看金银花长势。



村民学习金银花种植技术。

为寻找适合家乡发展的产业,栗棠开始到各地考察。2017年,他看中金银花耐旱、耐涝、易管理且药用价值高的优势,决定在家乡大力发展金银花产业。然而,当他满怀热情地争取到项目资金,并免费发放种苗给村民种植时,却发现大家的热情并不高。

“他们觉得种玉米更稳妥,哪怕不赚钱,至少能喂猪。”栗棠苦笑道。为证明金银花的可行性,他租下了村里最差的一块沙地进行试种,结果因土质太差,金银花长势不理想。“那段时间很难,但我不能放弃。”

如何重塑金银花种植信心?2019年,栗棠邀请四川省农业科学院、成都中医药大学等科研院所专家进村培训,手把手教村民种植技术。有了种植技术的支持,渐渐地,栗棠和第一批种植农户尝到了甜头。

在栗棠的坚持和示范下,村民们逐渐看到了发展金银花产业的希望。从最初的排斥到后来主动找到栗棠,甚至自己花钱购买种苗,村民的态度发生了极大转变。如今,惠定村全村种植金银花面积达2000余亩。

破局：从单点突破到全域布局

栗棠深知,要想长远发展,必须提升金银花附加值。于是,他开始在村里建厂,收购新鲜金银花并进行初加工。

近日,记者走进金银花加工厂,宽敞的晾晒场上,新采摘的金银花铺成层层叠叠的银绿地毯。一旁的烘干机上,金银花正褪去鲜嫩的外衣,蜷缩成紧实的花苞,等待着蜕变。现场三轮车、电动车载着满筐的新鲜金银花穿梭而来,村民们笑着将沉甸甸的金银花过秤、装车,眼角眉梢尽是丰收的喜悦。

现场,栗棠给记者算了一笔账:金银花亩产大约在1000千克~1500千克左右,且技术管理相对简单,主要是修

枝,所有的管理成本不超过1000元。一般情况下,村民一天可以采摘鲜花60千克~90千克,今年虽然价格偏低,为6元/千克,但一天仍能有360元~540元的收入。

说到这儿,栗棠指了指不远处正搬运花筐的村民唐玄和,“他家光是卖鲜

花就能挣2万多元,他还发动亲戚一起种。现在村里不仅荒地全种上了金银花,不少在外打工的年轻人也回来加入,跟着一起把‘小花朵’做成‘大事业’。”

栗棠告诉记者,标准化和科技化才是产业长远发展的关键。除了在村里建立金

银花加工厂外,他还与成都中医药大学合作,共同制定四川省金银花种植加工标准;与西南民族大学任艳博士合作研发“双花大海饮”,打造中国首款无添加中药材药方饮品;探索金银花与菊花套种模式,提高土地利用率和促进三产融合。

在拓展市场方面,栗棠还计划在新疆建厂,以此为跳板拓展中亚市场。此前尝试向非洲出口金银花已取得不错反响,他希望能让四川金银花走向世界舞台。

新生：从创业者到乡村振兴“领头雁”

回顾自己的创业历程,栗棠感慨万千。从最初电商创业到如今金银花产业快速发展,他经历了无数的困难和挫折,但看到村民的生活逐渐改善,他感到无比欣慰。他说:“老百姓都是很实在的,他们看到确实能从金银花种植中获得效益,就会主动参与进来。”

眼下,虽然金银花产业仍面临着价格波动等问题,但栗棠对未来充满信心。他计划通过错峰上市应对市场波

动,以及深入开展产品研发和技术合作,进一步提升产业附加值。同时,他还希望将金银花与文旅融合,让更多人了解惠定村的金银花文化,吸引游客前来观光旅游,为乡村发展注入新的活力。

回乡发展的近10年时间里,栗棠凭借突出贡献,获得“四川省乡土人才创新创业大赛金奖”“四川省返乡入乡创业明星”“乐山市农村青年致富带头人”“马边彝族自治县优秀青年致富带头人”等殊荣。

“最大的成就感不是赚了多少钱,获得了多少荣誉,而是看到村民的日子一天天变好,乡村振兴需要年轻人回来,更需要坚持和创新。”栗棠感慨。通过多年发展,如今,惠定村的金银花田在阳光的照耀下生机勃勃,那一片片金黄的花朵不仅是村民们的致富希望,更是栗棠乡村振兴梦想的生动写照。

采访结束时,满载干花的货车驶向山外的世界。车轮碾过村上的产业路,这条路上,倒映着一个村庄的涅槃重生,更书写着新时代乡村振兴的生动注脚。

(本报记者 苏文保)

(图片由受访者提供)



驻村更“助村” 实干换称赞——曹坝村驻村工作队交出暖心答卷

近日,泸州市龙马潭区金龙镇曹坝村村民刘正喜回忆起驻村工作队帮他解决枇杷采摘、销售难题的经历,感慨万千地说:“他们就像家人一样关心我,时刻把我的困难记在心里,为我办了一件大好事。”

这支扎根乡村的队伍,用实际行动诠释着不忘初心,在乡村振兴的道路上书写着温暖篇章。

解燃眉之急 汗水浸润丰收路

春末夏初时,刘正喜的枇杷园里硕果累累,但他却愁容满面:老两口身体欠佳,子女远在外地务工,果园丰收,既无力采摘,更无从销售。

同村的李元书同样陷入困境,丈夫此前给枇杷套袋时意外摔伤,现在眼看着金灿灿的枇杷全部成熟,不及时采摘将烂在枝头,她心急如焚。

丰收的喜悦被现实的困境冲淡,而这一切,都牵动着曹坝村驻村工作队队员的心。

“群众眼里的难事,就是我们心头

的大事。”曹坝村驻村工作队闻“困”而动,迅速摸排并走进10余户困难家庭的果园,采摘、搬运、分拣、装箱……驻村工作队成为“抢救突击队”。

“那天正下着小雨,我以为没人来帮忙了,结果驻村工作队队员邓艳带着人,踩着泥就进了园子。”刘正喜回忆道。驻村工作队队员们不惧风雨,汗水浸透衣衫,手上磨出血泡,采摘了5000多千克枇杷,用实际行动为村民排忧解难。

破销售之困 小车厢打通大市场

曹坝村驻村工作队深知,解决一时的采摘难题只是权宜之计,打开销路才是治本之策。酒好也怕巷子深,果子再好,也要宣传推广。秉持着这样的理念,驻村工作队开启了线上线下双轨并行的销售模式。

他们积极搭建村内农产品展销平台,同时主动对接商超、电商,拓宽销售渠道;组建“义务送货车队”,车厢里总是堆满贴着农户名字的果筐。

“最忙那几天,到晚上9点过还在送货,驾驶座旁边还放着没啃完的面包。”邓艳说。

从最初村民的怀疑,到后来的信任,曹坝村驻村工作队用实际行动证明了自己的决心。柑橘、黄桃、翠冠梨,还有农户自家养殖的家禽、鸡蛋,这些带着“土”气的农产品,在驻村工作队的努力下,一车车运出山村,走向广阔市场。

暖民心之光 点滴实事照亮振兴路

曹坝村驻村工作队的付出,远不止于此。在走访过程中,他们发现村里路年久失修,给村民夜间出行带来极大不便。经过多方奔走,驻村工作队争取到1.5万元资金,为村里安装了26盏崭新的路灯。

“邓妹妹,今晚路灯亮堂堂,我们出来散步都不用摸黑了。”村民游先群高兴地对邓艳说。看着游先群脸上灿烂的笑容,邓艳觉得所有的辛苦都值得。从争取资金修建村道,

到调解邻里纠纷……曹坝村驻村工作队的为民实事清单越列越长。

“从‘书记’‘主任’,到‘小邓’‘小王’和‘邓妹妹’‘王大哥’。他们不是来‘下乡’的干部,是我们盼着回来的‘家里人’。”村民李义莲感慨地说。

这一句句由衷的称赞和一份份真诚的信任,是乡村振兴道路上最坚实的基石。

“驻村干部就是要解决群众的‘急难愁盼’问题。‘实干+真诚+坚持’,就能感化群众,就能让群众信任党的干部,基层工作也就能更好地开展了。”金龙镇党委书记郭永良的话语,既是对曹坝村驻村工作队的肯定,也饱含着对乡村振兴事业的期许。

夏天的风再次拂过曹坝村的果林,新挂的果实下,村民们忙碌的身影中,正孕育着更加美好的明天。曹坝村驻村工作队用真心换真情,用实际行动初心,在希望的田野上,谱写着一曲曲动人的为民之歌。

(冉茂权 张婷)

翠屏区 葡萄熟了 村民日子“甜”起来了

7月15日,宜宾市翠屏区白花镇建军村葡萄园生态农庄内,30亩葡萄即将成熟,并迎来首次采摘季。一串串饱满的葡萄挂满枝头,阳光玫瑰的清香、巨峰的浓甜在空气中渐次弥漫,为乡村休闲游再添好去处。

钻进自动化天窗撑起的葡萄棚,指尖先触到的是巨峰葡萄的饱满,阳光玫瑰透着翡翠般的光泽。游客们采摘的竹篮很快就堆起“小山”。

“今年是首次挂果,预计亩产可达2500千克,从品相到甜度都远超预期。”农庄负责人尹兴均介绍,自去年种植葡萄以来,农庄便以“生态优先、科技赋能”为理念,投入建设自动化天窗调节光照,铺设智能滴灌系统精准控湿,为葡萄种植提供了适宜的生长环境。

在发展葡萄产业的同时,农庄以“葡萄+”的模式,同步开发30亩果蔬套种区,茄子、辣椒、番茄、丝瓜等时令蔬菜长势正旺,成为农家乐餐桌上的特色食材。

这种“采摘+餐饮”的闭环体验,让游客既能亲手摘下晶莹剔透的葡萄,又能品尝用新鲜食材烹制的农家菜,沉浸式感受田园乐趣。

葡萄园生态农庄不仅丰富了市民的休闲选择,更成为带动村民增收的“金钥匙”。“我在这儿打工,一天能挣80元,还不耽误家里的农活,一年下来能多挣1万余元呢。”正在将葡萄分拣装盒的村民王丽算起收入,笑得合不拢嘴。记者了解到,葡萄园生态农庄年用工量达2500余人次,带动周边农户人均年增收约1.2万元。

近年来,翠屏区以科技赋能农业发展,建设智能化育苗大棚,引入先进育苗技术与智能喷灌系统等推动农业转型升级。同时,立足地方实际,整合农业资源、生态禀赋和文化底蕴,打造主题鲜明的农文旅产业,推动农业与旅游、文化等产业融合发展。下一步,该区将加快发展面向小农户的农业科技服务,持续在农文旅产业升级等方面发力,促进农业增效和农民增收。(游天木)

乡城县 分散式养殖模式激活藏鸡产业

本报讯 近日,甘孜州乡城县农牧农村水利和科技局工作人员走进正斗乡永德、白坝等藏鸡养殖重点村,为当地养殖户发放移动鸡舍、饮水器、料槽等配套物资,共计20套。这些物资的投入,不仅可以直接改善小农户的养殖条件,从源头上降低畜牧业养殖对高原生态环境的影响,还能为藏鸡提供更加适宜的生长环境,助力养殖户提升养殖精细化管理水平,为藏鸡品种的纯正性保护筑牢基础。

藏鸡产业是乡城县标志性产业,长期以来面临产业扩张带来的环境压力、藏鸡品种纯正性保护等难题,严重制约着产业的提档升级。为破解这些难题,今年以来,乡城县农牧农村水利和科技局立足当地实际,探索出“农户+合作社+企业”协同发展模式,创新推行“小农户为主体、合作社为纽带、企业拓市

场”分散式养殖模式,通过整合资源、强化协同,为这一特色富民产业注入强劲动能,开辟出生态保护与产业发展协同共进的新路径。

分散式养殖模式既发挥了小农户在生态养殖中的灵活优势,又借助合作社的规模化组织能力和企业的市场渠道,形成产业发展合力。接下来,乡城县农牧农村水利和科技局将从技术、市场两端持续发力,推动产业可持续发展。在技术端,将为小农户提供定期培训、疫病防控等全方位支持,同时指导合作社建立统一的养殖标准和技术规范,确保藏鸡品质稳定;在市场端,将推动合作企业与小农户建立稳定的产销对接机制,通过订单农业、品牌化运营等方式,提升藏鸡产品的附加值,让小农户在产业链中获取更多收益。(薛燕 朗期中)

硫磺沟村 脆李子鼓起村民钱袋子

本报讯 近日,笔者走进广安市邻水县坛同镇硫磺沟村桐子林种植园,只见一颗颗紫红色的五月脆李缀满枝头,圆润饱满的果实散发着诱人的清香,工人们则穿梭园中忙着采摘。种植园业主徐世国介绍,现在正值丰收季,李子的“行程”被安排得明明白白。山上忙着采摘,山下忙着打包。采摘好的李子经过细致筛选,个头饱满的果实被整齐地放进包装盒里,即将开启它们在商超、精品水果店的售卖之旅。

此外,种植园还是一个集赏花、采摘、休闲、娱乐于一体的观光旅游农业园,不仅吸引大量周边居民前来游玩,还为村民提供了家门口的就业机会。

村民徐颖就实实在在享受到了这份产业红利,她笑着说:

“我一直在种植园务工,平时一天能挣80元,忙的时候一天能挣100多元。”像徐颖这样在种植园务工的村民还有不少。

近年来,硫磺沟村依托丰富的自然资源,积极引导农户调整产业结构,大力发展特色产业。采取“农场+村民”的发展模式,打造“一村一项目”产业格局,积极探索乡村农业与旅游融合发展的新路子,为乡村振兴注入了强大动力。

硫磺沟村党支部书记陈永琼满怀信心地说:“接下来,我们将以产促收、以收增效、以致富农为目标导向,积极探索绿色有机农业休闲旅游一线式发展新路径,让香甜可口的‘翠果果’变为致富的‘金果果’。”

(李勇 本报记者 周宇)