

李子脆又甜 村民钱包“笑”

“郭老板，请你采摘200公斤李子，我下午开车来运。”近日，正在内江市东兴区双桥镇双鼓村李子园里采摘李子的郭光美接到了城里水果商的订购电话。

在郭光美的一片李子林里，青里透红的李子挂满枝头。“今年的李子挂果好，又是一个丰收年。”郭光美难掩心中的喜悦，热情邀请笔者品尝了一个李子，满口脆甜，唇齿都是酸甜的果香。

回想几年前，郭光美还是一名务工人员，如今，她已成为了一个家庭农场的负责人。

过去，郭光美和丈夫一直在成都打工，近几年，看到身边的朋友纷纷发展起自己的产业，他们也决定返乡创业，自己当老板。2017年，郭光美和丈夫回到了家乡，看着家乡大片的土地，夫妻二人却毫无头绪，不知从何做起。

2017年7月的一天，正在吃饭的郭光美听到丈夫在和母亲闲聊：“我们村村民阮丙向三棵李子树就卖了1200元，种李子经济效益挺高啊。”郭光美心里一想：“一棵李子树就值400元，如果李子树种得多，那收入不就更大了。”于是，郭光美找到丈夫商量，两人一拍即合，准备流转



郭光美在采摘李子

土地种植李子。

经过考察，郭光美发现当地种植李树的历史悠久，但李子产量却不高，价格也上不去，品种急需改良。通过朋友推荐，她来到眉山市一家李子种植基地考察，学习李子的栽种技术。回村后，她在村里流转了11亩土地，全部种植了“五月脆”“半边红”两个新品种的李子。

在采访中，不断有城里的市民开车来园里采摘李子。“郭老板种植的

李子个头大，口感好，吃了一次就想第二次。”已经是第二次来采摘李子的市民李先生对郭光美种植的李子赞不绝口。“今年的李子销售根本不愁，每天都有水果商预订。”郭光美介绍，两个品种属于中熟李子，从6月15日就开始陆续采摘，主要以市场批发为主，园内游客采摘为辅，批发价每公斤6元，自行采摘每公斤12元，目前，李子已经销售了三分之二，预计7月就全部售完。

“这一棵李子树可采摘多少斤李子呢？”在一棵挂满枝头的李子树下，笔者问道。“这棵树不仅挂果多，而且个头大，挂果最少也有30公斤。”郭光美高兴地告诉笔者，今年是李子挂果是最多的一年，预计销售收入有近5万元。

看到郭光美种植的李子不仅产量高，而且品种好、不愁销，村民们纷纷来向郭光美讨教种植经验，郭光美也积极教授大家李子树的栽培管理技术。

双鼓村5组村民刘东过去一直种植本地李子，产量总是上不去，想改换品种，但缺少技术，于是他抱着试一试的态度找到郭光美，没想到郭光美满口答应，不仅帮助他选苗购苗，还进行技术指导。据悉，刘东今年种植的1亩李子已经卖了6000余元，他高兴地说：“如果没有郭光美的帮助，我今年种的李子就不会有好收成。”

如今，在郭光美的带动下，双鼓村已有10余户村民发展了李子产业种植，依靠种植李子走上了增收致富的道路。提及下一步的打算，郭光美表示，李子种植是不错的产业项目，准备明年扩大种植规模，带领当地村民共同增收致富。

(唐泽学 本报通讯员 兰自涛)

石龙村：“草根子银行”绿了荒山富了群众

板桥镇石龙村是贫困村，由于土壤贫瘠，不适宜种植传统农作物，全村青壮劳动力大部分外出务工，经济发展落后。根据这一情况，在上级党委政府的指导下，石龙村“两委”干部多次外出考察，发现“桂牧一号”牧草耐干旱、易生长，非常适合在全村种植。随即，石龙村通过召开贫困户大会、村民代表会、院坝会等方式充分吸纳群众意见，最终确定了“种草养畜、畜粪种草”的种养循环产业发展模式。

2016年12月，村委会联合全村所有贫困户共同组建富顺县祥明牧草种植专业合作社，将牧草种植作为全村的扶贫龙头产业，分片分类推进，并坚持产业化、特色化发展路径，在全村共种植“桂牧一号”牧草600余亩。

起初，牧草专业合作社与南方牧草项目承包方富顺县某公司签订了为期3年的种植合同，村上协调流转土地600亩（流转费每年300元1亩）用于种植“桂牧一号”牧草，由专业合作社组织人员进行收割、装车，公司派人员车辆前来回收。但是好景不长，由于收购方对自己养殖规模的误判，牧草的供给量远远大于需求量，在收购牧草3次后，公司单方面毁约，导致全村牧草面临无法回收的局面，而合作社也无力承担土地流转费，于是就出现了罗伟寻求帮助的情况。

张鹏接到求助电话后，立即向领导请示汇报，积极为石龙村牧草产业突破瓶颈寻找出路。终于在2019年10月，村“两委”和驻村工作队在市农牧

业局的“牵线搭桥”下，到宜宾市江安县慈石农业有限公司考察牧草青贮深加工项目，并与对方达成合作，共同开发牧草和秸秆深加工项目，由对方提供机器设备、技术和负责销售环节，牧草专业合作社负责提供原材料和人工、水电，双方合同约定年产青贮饲料4000吨以上。

今年5月，牧草深加工项目在解决设备、变压器问题之后正式开工生产。但万事开头难，由于前期没有找到专业的管理人员，再加上牧草深加工是新技术，罗伟和驻村工作队队员黄文超就与村“两委”干部亲自上阵，从割草到粉碎、打包全程参与。功夫不负有心人，大家摸着石头过河，手磨破了，脸晒黑了，硬着头皮闯过了难关，终于在6月底找到了专业管理人员负责牧草深加工项目。现在，该村每天吸纳贫困户20余人在牧草加工场地务工，既解决了产业发展难题、增加村集体收入，又带动了贫困户务工，持续助力脱贫增收。

据了解，该村牧草青贮项目的实施，还能将玉米秆、菜子秆等农作物秸秆粉碎打包成青贮饲料，可极大地缓解秸秆焚烧带来的环保压力，同时让秸秆变废为宝，增加收入，一举多得。

绿水青山就是金山银山。牧草种植这种看似不起眼的小产业却适合石龙村当地发展实际，既绿了荒山，又富了群众，还增加了村集体经济来源。而今，该村牧草种植产业已被村民们亲切地称为“绿水青山的草根子银行”。

(黄文超 许鹏 曾凡川)

崇州小伙科学养鱼高产又高效

7月上旬，在崇州市水产协会会长魏兵的鲈鱼养殖基地里，工作人员正在捕捞鲈鱼准备上市售卖。这种通过“老口鱼”方式养殖的加州鲈鱼，塘口价平均在20元以上，每亩水面利润在2万元至3万元之间。

近年来，加州鲈鱼因其肉质细嫩、易于烹饪，逐渐成为走上人们餐桌的“第五大家鱼”。自2014年开始养殖加州鲈鱼以来，魏兵对于鲈鱼如何养才能高产又提效，已经了然于胸。

高性价比方式：“老口鱼”养殖

“2014年的时候，我还在养殖‘四大家鱼’，利润很小，整个崇州的市场行情都不太好，看到加州鲈鱼利润高，我便开始养殖。”魏兵说，从2014年到2020年，他的养殖面积从最开始的5~6亩，扩展到了现在的100亩，年产鲈鱼10万公斤，年利润达100万元。

魏兵告诉笔者，鲈鱼养殖分“新口鱼”和“老口鱼”两种养殖模式，他采用的是“老口鱼”养殖模式。

所谓“新口鱼”养殖模式，指的是当年放苗当年卖，养殖周期半年左右，每亩投放密度为2000尾，每年三四月放苗，9月开始出售，卖到年底，是一种技术难度相对较低的养殖模式。“‘新口鱼’养殖模式目前普及度较高，鱼的体质相对较好、发病率低，可以降低养殖风险。”魏兵表示，这种模式下的鲈鱼每亩产量750公斤至1000公斤，塘口价每公斤30元左右，成本每公斤16元左右，每亩利润1万元左右。

另一种则是“老口鱼”养殖模式，指的是当年三四月放苗，到第二年四五月售卖，卖到八九月，养殖周期1年半。记者了解到，在这种模式下，养殖密度较高，每亩鲈鱼投放量在3000至4000尾，产量为每亩1500至

2000公斤。“这种模式下的鲈鱼养殖成本是20元/公斤，塘口价每公斤40元以上，每亩利润在2万至3万之间，与‘新口鱼’养殖模式相比，成本相差4元/公斤，塘口价最高可差10元。当然，这种高性价比的养殖模式技术难度也相对较高。”魏兵表示。

技术管理：水质、饲料是重点

虽然魏兵现在拥有了较为成熟的养殖技术，但前些年也有过失败的经历。“2014年最开始养殖鲈鱼的时候，买了3万尾的鱼苗，因为没有把握好饲料投喂量，导致鱼肝脏出现了问题，一个月内只剩了几千尾鱼苗，损失了4万余元。”魏兵说，2016年的时候，因为饲料投喂和水质把控不好，又损失了30余万元。

“鲈鱼养殖，最重要的是水质和饲料。”魏兵介绍，“采用‘老口鱼’养

殖模式，基础条件要过关，在池塘的选择上，深度要达到2至2.5米，同时要有比较好的外部水源，没有污染，且水温不能超过30摄氏度。”

加州鲈鱼是天生的“糖尿病”鱼类，对淀粉极为敏感。因此在饲料的投放上，魏兵建议，要讲究饲料的营养配方，喂食低淀粉饲料。此外，因为“老口鱼”养殖周期长，对鲈鱼来说，第二年四五月产卵后体质会降低，第二年比第一年容易生病，届时，应注意使用增强鲈鱼免疫力的保健品。

眼下，魏兵正着手建设崇州市水产协会养殖服务平台，为水产养殖户提供养殖、饲料、银行贷款、养殖保险等多方面的一条龙服务。平台可充分发挥桥梁纽带作用，尽可能省去中间环节，直接和厂家签订合同，从而降低养殖户的成本和风险。据了解，目前已有100余户水产养殖户加入平台。

(朱梦蝶)

倡导社交文明 加强公共卫生

分食分餐早推行



公筷公勺更传情