

一个城乡接合部的乡村振兴试验: “以红促绿”,小罗村寻得生态旅游发展新思路

近日,走进成都崇州市崇阳街道小罗村小罗寺老街,水泥路蜿蜒伸展,有两家商店和茶铺开着门,而另几家新店铺正在建设……

“村之首,城之尾”,城乡接合部是城乡融合发展的“节点”。伴随工业化、城市化进程的加快,城乡接合部社会管理滞后、经济管理混乱、规划管理无序等问题凸显,需要创新发展思路逐步加以破解。

小罗寺老街就位于这样一个典型的城乡接合部——小罗村。村子地处城市东北角,交通便利,但一度人口流失严重,发展和管理滞后。

变化来自改革红利的持续释放。2020年四川实施乡镇行政区划和村级建制调整两项改革后,小罗村合并了相邻的村,村空间扩大,为整合区域资源探索产业创新发展思路提供了机遇。当地随后提出建设“北溪湿地公园”,即依托白马河原始生态景观,打造一个体现生态价值转换理念的农商文体旅融合发展

区域。

小罗村党委书记肖阳介绍,除了交通区位优势,小罗村生态本底优良,一条白马河串起1000余亩苗木基地,另外还有红色文化资源,发展乡村旅游优势明显。

2021年2月,成都西部片区国家城乡融合发展试验区实施方案正式获得国家发展改革委批复。在崇州市乡村振兴局统筹下,小罗村进行了全面改水、改厕、改气及绿道建设,村容村貌不断“上新”。

小罗村也一度面临村干部老龄化、意识不新、干劲不足等问题。近年来,在成都市委组织部支持下,小罗村来了一批懂农业、爱农村的年轻干部,推动当地以新理念发展生态旅游等产业。村党委书记助理邹冰博士是其中一位,他说:“我就来自农村,对农村很熟悉,学的是环境科学专业,想为乡村振兴出点力。”

55岁的村民王桂华说,干部们挨家挨户向群众介绍湿地公园美好

发展前景的努力,让她看到了小罗村的希望。

今年初,王桂华动员全家人参与,对白马河边的自家老宅动起“大手术”,准备开设乡村品质餐饮店,打造乡村艺术文创空间。记者现场看到,她家老房子已用钢材加固,正加紧进行内部装修,周围竹林环合、碧水悠悠,绿道、彩虹桥、观景台崭新亮相。“我打算先试营业,给村民们打个样!”

因为走出了成都十二桥烈士晏子良等英雄人物,小罗村晏家林盘被当地人称为“英雄林盘”,如何将“红色”和“绿色”资源用好用足?

此前已在晏家林盘投资兴业的企业家蒋廷友,以极大热情带头参与“英雄林盘”建设,与村民多次举办“坝坝会”、恳谈会,自费带领村民外出参观学习开阔视野,逐渐与村民达成共识:农户以宅基地作价或现金等形式入股,村集体以道路、沟渠等集体资源作价入股,企业投入资金

对林盘进行运营打造。项目盈利后,村民获取收益的60%,企业获取30%,作为管理运营费用,其余10%作为村集体经济收入,以此实现林盘的共建共治共享。

村民参与热情也被激发。在晏家林盘,村民主动拆除以前违规搭建的农房“附属设施”,还积极配合林盘环境整治,争当志愿者打扫卫生。67岁的村民赵秀英走过彩虹桥,走进晏家林盘转悠:“你看,这里到处干干净净,我喜欢出来转转。政府为我们做好事,我们农民也要出力。”

这也是70岁村民王秀琼的心声。她在小罗寺老街上开了40多年商店,如今孩子们已进城安家,但她和老伴舍不得走。她说:“老街的泥巴路换成了水泥路,两边还有景观溪水,与湿地公园绿道也接上了,我相信很多邻居还会回来。老街在逐步恢复生机,生意会越来越好了!”

(据新华社)



东尔村:“杨阿哥”来了,村民日子像苹果一样甜

一大早,笔者徒步在甘孜州乡城县然乌乡东尔村乡间小路上,处处能感受到丰收的喜悦。在村民泽仁拉珍的果园内,四川能投集团选派的驻村队员杨世明正帮忙采摘苹果。“这些苹果要抓紧采摘,不然等时间过了就烂在树上了。”杨世明一边采摘着苹果一边对泽仁拉珍说。

“现在这些苹果能卖出去,离不开四川能投派来的驻村队员的帮助。”泽仁拉珍说,以前苹果成熟了却卖不出去,不是烂在树上就是拿来喂猪,但这几年四川能投的干部到村里以后,帮助他们把苹果变成了实实在在的收入。

今年7月,杨世明接替上一任驻村干部来到东尔村,为了传承四川能投集团派驻村干部的优良作风,在进行详细的工作交接后,杨世明便挨家挨户进行摸底,了解全村村民在乡村振兴中的需求。短短两个月,杨世明的皮肤被高原的阳光晒得黝黑,身上脱了两层皮,俨然成为了一个地地道道的“康巴汉子”,村民都热情地称他为“杨阿哥”。

在走村入户中,杨世明了解到村民泽仁拉珍丈夫已经去世,家中一个孩子在读大学,另一个在读初中,平常只有她和哥哥泽仁呷相互照顾。泽仁拉珍一家种有30棵苹果树,但采摘缺乏劳力,杨世明看在眼里,记在心里,一到苹果采摘时间便赶到她家帮忙。

在东尔村,几乎家家种有苹果,随着丰收季节的到来,村民们却为如何销售苹果犯了愁。在得知这一情况后,杨世明积极向派驻公司领导请示,通过“以购代销、消费帮扶”的方式收购东尔村苹果。同时,在稳固以往销售链的基础上,杨世明还四处想办法,通

过朋友介绍,邀请做水果加工企业的负责人到现场考察,希望能为村民拓宽销路。

“以前的村民也尝试过把苹果拉到县上去卖,但我们这离县城比较远,除去来回路费和食宿费,也没什么赚了,慢慢的大家没有动力了,也不怎么爱护果树了。现在苹果收入又有了起色,我们的种植热情也越来越高,希望以后通过培训让我们把苹果种得越来越好!”正在采摘苹果的泽仁呷高兴地说。

在采摘间隙,杨世明告诉笔者,由于有些果树常年缺乏技术养护,个别果子品相达不到市场需求,无法被收购。虽然以前农户在果树保养方面受到过一定的培训,但还缺少手把手的传授,这次他打算联系县里的专家到现场开展实地培训,让村民学会修剪、施肥、掐果等技术,对自家果树进行更好地管理,力争来年苹果产量和品相大幅度提升。

晌午,阳光洒洒,给丰收的田野镶上了一道淡淡的金边。在东尔村活动室,驻村工作组、村“两委”干部、群众正忙着将苹果上称、分选、打包、装车,每一个环节井然有序。阳光照在人们脸上,如同红彤彤的苹果般,洋溢着丰收的喜悦。

正认真记录、过称的第一书记秦海云高兴地说:“我们村60户果农估计种植苹果有1万2千多斤,按每斤4元的价格来算,收益比去年增加不少。按照乡上制定的全乡一盘棋发展‘小而特’的村产业农户散种模式,加上村合作社集体收购的方式,今年,我们村又有大丰收啦!”(本报通讯员 吴远胜)



图片新闻
TU PIAN XIN WEN

万亩撂荒地 复垦变良田

今年,泸州市叙永县大石镇探索“业主进驻,乡贤众筹,镇村助管,连片流转”的林地管护和撂荒地复垦试点项目,吸引农民工“携资金、带技术、聚资源”回流振兴乡村,构建种植、养殖、休闲、体验、旅游为一体的“乡村综合体”,让林地资源和撂荒地复垦成为撬动乡村振兴新的杠杆点。

目前,叙永县大石镇连片流转林地和撂荒地1.5万余亩,将分片式进行中药材栽种、林下菌育、禽畜散养、稻鱼共养、休闲体验等多种试点试验,孵化富民村强的配套式综合项目。(杨涛 摄影报道)

基础设施“变脸” 群众收入提升 东坡区以工代赈助力产业兴旺

乡村振兴工作扎实推进,产业发展势头强劲,先后进入东坡区乡村振兴试点村、市级乡村振兴示范村行列。去年,全村农民人均纯收入达3.5万元。该村党委书记、村主任刘利梅介绍,发展成绩的背后依然受着制约,主要原因就在于交通等基础设施投入不足,全村一些道路明显狭窄,有的产业带不是不通路,就是泥土路,落后的交通和生产条件难以适应现代农业发展要求。因此,村民最盼最急的就是改变这种制约状况。

转机出现在今年,东坡区围绕推动落实以工代赈巩固脱贫攻坚成果与乡村振兴战略的有效衔接,将向省上争取的2021年以工代赈示范工程项目,择优落在符合条件的艾光村项目,择优落在符合条件的艾光村项目,项目计划总投资580万元,其中省级预算内专项投入500万元,区级配套80万元。

从9月初工程启动开始,按照省发改委关于规范群众参与以工代赈项目劳务报酬发放总额占比不低于专项资金投入15%要求,该区发改局、万胜镇通过建立专班机构,编制可行性实施方案,切实做好指导监管。同时,村“两委”以村民自治方式成立项目理事会,采取群众自愿、以工代赈方式,结合项目工程建设设立公益性岗位,注重从当地脱贫户、困难户、低收入户、易地搬迁户中落实以群众为主体的以工代赈人员,经过上岗培训,参加建设施工。根据不同工种确定不同标准的务工报酬,极大地调动了群众参与工程建设的积极性。

“以往村里的公益事业建设,都是受益户没有报酬的投工投劳,而今年实施的以工代赈项目,像我这样的受益户每天就能挣180元的工

钱。”正在施工现场搬运水泥的3组脱贫户杨贞友感慨,“以工代赈政策为我们老百姓带来了实惠。”

“自9月初项目建设启动以来,全村每天有70多名村民奋战在施工一线,成为以工代赈项目实施主体,有条不紊地推进工程进度。”刘利梅介绍。截至目前,全村共加宽改造产业道4公里,路面从3米加宽到4.5米,改建产业道5.8公里,均达到2.5米宽,所有路面均实现硬化全覆盖。产业带新建成蓄水池3座,蓄水量可达300立方米,改造浆砌山平塘1口,蓄水量可达5万立方米,可缓解1000余亩果树灌溉的用水难。

“整个以工代赈项目工程,预计将在11月初完工。”万胜镇分管负责人表示,通过该项目的实施,艾光村产业发展将迈出新的一大步。(陶广汉 黄思甜 本报记者 苏文保)



订单农业 不是一劳永逸的事

产业兴旺是乡村振兴的重点,也是基础。然而,蔬菜水果等农产品经常出现滞销,这与我们传统农业先生产、后销售的经营方式脱不开干系,从而严重影响了农业从业人员的生产积极性。为拓宽销售、增收的渠道,近年来,全国各地在发展订单农业上都进行了有益探索,且取得了不错的效果,但要明白:订单农业不是一劳永逸的事。要想做好订单农业,还需在差异化和持续发力,从而增强产品的竞争力,实现富农民兴乡村的目标。

首先,需要加大科技投入力度,抛弃传统生产方式,走差异化发展之路,要实现“人无我有、人有我优、人优我特、人特我精”的目标。同时,想获得更多的收益还必须上规模。这就需要种植户改变过去单打独斗的传统方式,成立合作社(协会),抱团竞争,或与大型的集团化公司、现代化农业经营公司等大公司签约,接受他们的先进技术和管理经验,提升品牌

保护水平,并利用多种手段宣传推介公共品牌,打造专属农产品,形成影响力和竞争力,促使订单农业由“我为你生产”转变为“你为我销售”。

此外,还要加强监管。近些年来,虽然订单农业取得了较快发展,但在订单签订时,农民并无多少话语权。而一些企业利用手中的资本优势和信息优势,常常把利润的大头拿走,只把小头留给农民。在市场形势好的年头,农民还能得到一点好处;如果市场形势不好,农民基本上就是微利甚至也可能出现亏本的情况,这势必影响农民兑现订单的积极性。对此,就需要地方政府及职能部门加强监管,保护好双方权益,不能厚此薄彼。要通过订单农业让农户与企业建立紧密联系,让资本、技术、信息更加有的放矢,也使农民收益稳定、干劲十足,不断推进乡村振兴进程。(刘纯银)



脱贫攻坚“回头看”
TUO FEN GONG JIAN HUI TOU KAN

本报讯“我这20亩果园离村道1公里,全是坑洼窄小的泥土路,每年进入水果采收季节,只有用摩托车、三轮车或肩挑背磨运到村道上,才能用大车装运出去,水果价格、成本、收益都受影响。”10月13日,看到2.5米宽的水泥路就要修到自家果园边,眉山市东坡区万胜镇艾光村4组村民莫国阳很兴奋,“这下交通条件搞好了,产业自然更兴旺。”莫国阳家门口的这一变化得益于省级以工代赈示范工程项目资金在该村的投入实施。

艾光村曾被列为市级贫困村,自2017年“摘帽”出列以后,该村乡