

采摘鲜果,品尝农家美食……

沙河镇“樱”领群众在家门口创收致富

创新案例 CHUANG XIN AN LI

近日,笔者走进广元市朝天区沙河镇白虎村岭上果园的樱桃种植基地,只见晶莹剔透的樱桃缀满枝头,果农、游客穿梭林间采摘鲜果,果园旁的农家乐挤满了客人……一颗小樱桃,绘就出一幅产业兴、农民富、乡村美的画卷。

近年来,沙河镇立足生态资源优势,通过小樱桃撬动大产业,走出了一条特色农业赋能乡村发展的创新路。

一颗红果 盘活小乡村

“以前樱桃成熟了,我们要摘下来自己背到城里或者路边去卖。今年村上安排了直播帮我们售卖樱桃,同时我们在果园采摘务工,樱桃卖得好,自己还能挣工钱。”一大早,白虎村村民俞华一边采摘樱桃,一边高兴地说,樱桃产业发展起来了,靠着在果园务工,一年也能挣不少钱。

据了解,沙河镇有着悠久的樱桃栽植历史。沙河樱桃个大色鲜、皮薄汁多、口味甘甜,备受广大消费者青睐。目前,全镇樱桃种植面积2.5万余亩,带动4000余名群众增收。

“我是刷到了直播,特意导航过来的。”游客王玉娟提着亲手采摘的樱桃,向笔者展示着自己和朋友们拍摄的照片。

农旅融合让樱桃产业更添活力。近年来,沙河镇构建了樱桃种植、农旅融合的产业链。每年樱桃成熟季,“樱桃采摘”“樱桃的花样吃法”“游园”等活动吸引游客超30万人次,实现旅游综合收入2000余万元。

同时,白虎村的民宿、农家乐创新推出了以樱桃为主食材制作的美食——“珍珠丸子汤”,吸引游客品尝。该村党支部书

记王金德介绍,自樱桃采摘季开启以来,附近的群众仅靠售卖茴香饼、干豇豆、萝卜干等特色小吃和农产品,平均1天能挣300元左右。

科技赋能 提升“含金量”

“只要19.9元,一大一小进园畅吃……”在岭上果园,主播正在展示、介绍树上缀满的樱桃,售卖采摘入园门票。

“今年我们在传统销售的模式上,增加了线上直播售卖门票的方式,不仅线下配送产品,还为游客提供入园体验采摘。”果园主董刚介绍,自4月20日开园以来,平均每天有千余人入园采摘,最高峰达到2200余人次。

面对气候变化、市场波动等挑战,该果园打出“科技牌”,在种植过程中采用精心筛选的中草药有机水溶肥

料,有效提高了樱桃的产量和坐果率。

“这个肥料里面所含的复合氨基酸等营养元素能被植物体快速吸收;中药所含的碱类物质对害虫具有驱避成虫、抑制繁殖作用……”董刚说,果园内种植樱桃30余亩,今年预计樱桃总产量20吨左右,收入50万元。

从“提篮叫卖”到“云端畅销”,从“单一鲜食”到“多元开发”,沙河镇樱桃产业的蝶变印证了特色农业的振兴潜力。在这片红色的甜蜜事业中,科技与传统交融,生态与经济共舞,不仅让青山变“金山”,更让农民变成产业链上的参与者、受益者。

沙河镇相关负责人表示,将继续完善基础设施,打造特色品牌,在品种改良、数字农业等领域持续发力,积极探索樱桃的深加工项目,延长产业链条,提高产品附加值,为乡村振兴注入源源不断的活力。
(冉金鹭)

振兴看台 | ZHEN XING KAN TAI

糖房坳村

“生猪代养”走出富民强村路

本报讯 近日,位于内江市市中区永安镇糖房坳村的圆溜溜养殖专业合作社喜迎生猪出栏,现场猪叫声此起彼伏,奏响了一曲热闹的“丰收乐章”。装车区域,一辆辆大型运猪车早已就位,工人们相互配合,正忙着将这些浑身油亮的生猪赶上运猪车。

“这次有7000多头猪出栏,一年出栏两次,一年的出栏量大概有1.5万头,按照每头猪200多元的代养费,一年收入有300余万元。”合作社负责人柳又权高兴地说。

柳又权口中的代养费,是指该合作社与龙头企业展开合作,采取“代养”模式发展生猪养殖赚取的收益。合作社在其中主要负责场地运营和养殖工作,而饲料、猪苗、医疗以及销售则由龙头企业统一安排。这样一来,既有效降低了农户养殖成本与风险,又显著提升了企业的经济效益。

“代养”模式不仅让企业和养殖户实现了互利共赢,也带动村民在

(谢越)

图片新闻



“花样”经济蓬勃发展

近年来,乐山市牟子镇以现代设施农业为抓手,依托“龙头企业+合作社+农户”联农带农机制,打造集组培育苗、现代化种植、电商销售于一体的产销模式,推动花卉产业集约化发展,助力乡村振兴。图为5月5日,当地种植户忙着挑选、修剪、装运花卉。
(李华时 摄影报道)

朱洪雨:用三件实事书写驻村华章

一线故事 YI XIAN GU SHI

乡村振兴,关键在人、关键在干。近年来,德阳市罗江区把派强用好驻村干部作为抓党建促乡村振兴的重要内容,作为培养锻炼干部的重要途径,通过精准选派、科学管理,推动全区18名驻村干部第一书记及工作队员以脚步丈量民情、用实干诠释担当。

今天,就让我们沿着罗江区白马关镇合圣村驻村第一书记朱洪雨的奋斗足迹,看看他是如何在田间地头书写自己的“驻村答卷”。

以工代赈 撬动乡村发展

朱洪雨心系合圣村发展,初到之时,面对基础设施落后与经济结构单一的情况,他深感责任重大。经深入调研与不懈努力,成功争取到“罗江区2023年以工代赈示范项目”,获中央预算内资金500万元,为罗江史上最大金额的以工代赈项目。

项目启动后,合圣村230余名村民

热情高涨、积极参与。建设过程中,朱洪雨也定期到施工现场检查工程质量,及时解决实际困难。经过几个月的艰苦努力,项目于2023年12月顺利竣工验收,崭新的产业道路极大地改善了青花椒产业园区的交通条件,并为村民发放务工劳务报酬180万余元,有力地促进了村民增收。

“如今走在合圣村的道路上,看着村民们忙碌而幸福的身影,我感到无比的欣慰和自豪。”朱洪雨感慨地说,我们不仅修筑了一条产业路,还修通了村民们的致富路、幸福路。

产业升级 壮大集体经济

“产业兴则乡村兴”。合圣村有着丰富的青花椒种植资源,但过去由于产业结构单一、市场价格波动大等原因,村民们的收入并不稳定。了解到这一情况后,朱洪雨积极与罗江区蟠龙新型农民合作联社沟通协商,完善青花椒产品销售服务链,带队前往广汉火锅产业协会开展考察对接,与广汉喜之味食品有限公司、如实花椒(四川家和原味香料有限公司)等达成供需意向。

此外,为提高青花椒的品质和附加值,朱洪雨还牵头引入青花椒色选系统,并以花椒枝条为原料建立生物颗粒燃料厂,于2023年11月底正式投产营利。

如今,合圣村的青花椒产业形成了种植、加工、销售一体化发展模式,村集体经济收入逐年攀升,吸引了越来越多年轻人回乡创业就业,为乡村发展注入了新的活力。

心系群众 提升幸福指数

乡村振兴,不仅要让村民的腰包鼓起来,还要让他们的生活环境美起来,幸福感强起来。为改善村庄环境,朱洪雨多次召开村民代表大会,悉心制定详细的整治方案。在开展大规模环境整治行动中,朱洪雨积极参与垃圾清理工

作,耐心疏导村民抵触情绪,带领大家共同努力,最终让合圣村旧貌换新颜。

一些看似微不足道的小事,却能让村民感受到党和政府的关怀与温暖。”朱洪雨分享自己的心得体会。此外,他还时刻关注村里的困难群众,加大残疾人救助工作力度,帮助多位村民办理高龄补贴。这点点滴滴的付出,如春风化雨般,滋润着合圣村的每一寸土地,也见证着朱洪雨用真心真情书写着的乡村振兴答卷。

朱洪雨表示,未来将继续坚守初心,砥砺前行,为合圣村的乡村振兴事业贡献自己的全部力量,让这片土地绽放出更加绚烂的光彩。

(据罗江发布)

遗失声明

岳池县临溪镇工会委员会《工会法人资格证书》(法人资格证书统一社会信用代码:81511621MC436207XQ,法定代表人:董红梅)原件不慎丢失。特声明作废。
2025年5月9日

2025年5月9日

哈依乡 “互联网+”助推藏香产业发展

本报讯 签订合作协议、网络直播销售……近日,甘孜州理塘县哈依乡世代相传的藏香制作技艺正经历着一场传统与现代的深度对话,继而从雪山走向市场。

据了解,哈依藏香材料由高原珍稀植物药材和纯天然植物香料按比例配制而成。过去,基本上是村级小作坊进行制作,产品质量参差不齐,也缺乏稳定的销售渠道,导致藏香产业发展受限。

针对这些问题,在理塘县经济信息和商务合作局的关心和支持下,哈依乡党委政府与村“两委”积极探讨解决方案,决定以成立集体经济合作社,与理塘县山珍特色产品商贸有限公司签订藏香合作协议的方式,推动综合业务发展。同时,通过升级包装工艺,提升品牌形象,提高产品竞争力。现在的藏香产品,采用具有藏族传统色彩与现代设计元素相结合的卡纸盒包装,并配备精美的长条形伴手礼盒,进一步满足了顾客对产品的

满意度。

除在实体店销售外,哈依乡还积极联系本土自媒体创作达人借助互联网平台直播销售,助力4000捆滞销藏香全部售罄,销售额达7万余元。该举措不仅解决了藏香的销路难题,助力村民增收致富,还为后续林业、农业产品拓宽销售渠道提供了可复制的样本。

下一步,哈依乡将积极推动藏香综合业务发展。一方面,持续提升藏香品质,规范原材料采集,保证藏香原材料的质量和供应;另一方面,利用线上线下多种渠道进行品牌宣传,线上通过社交媒体、短视频平台、直播等方式展示藏香制作过程、文化故事和产品功效,线下参加各类文化展会、旅游推介会、农产品展销会等提高品牌知名度和美誉度,将这一传统的非遗文化产品推向更广阔的天地,让更多村民受益于藏香产业。

(次乃拉姆 叶强平)