

乡村振兴的“新丝路”——

杨家镇一根蚕丝挑大梁

涪城蚕桑园区

近日清晨，漫步在绵阳市涪城区杨家镇万和村，连片成片的桑林郁郁葱葱、生机勃勃。

跟随养蚕人谭运斌来到他在万和村承建的蚕棚里，层层叠叠的蚕床上满是胖嘟嘟、白花花的蚕宝宝，正在“沙沙沙”地咀嚼桑叶。谭运斌的蚕茧被收购，经过公司加工后，将漂洋过海，进入欧洲市场，成为众多奢侈品牌的指定原材料。高品质蚕茧也为谭运斌和周边数千户蚕农带来了回报。

今年3月，杨家镇因其蚕桑产业发展入选“全国一村一品示范村镇”。古老的蚕桑产业如何走上“新丝路”，又如何成就了一个村？笔者来到杨家镇一探究竟。

**构建新机制
万亩蚕桑园织就致富路**

“2018年我到万和村流转了80余亩桑园，2022年蚕茧收入达到30万余元。”谈及这几年养蚕为自己带来的“红利”，谭运斌脸上掩饰不住的喜悦。

今年59岁的谭运斌是吴家镇石洞河村村民，他说：“以前一年只能养3批次蚕，目前我有两个蚕棚，采用的多批次饲养，一年可以养8批，收入也比以前翻了好几番。”

谭运斌流转的桑树林，是由涪城蚕桑全产业链龙头企业天虹丝绸提供的。公司通过统一集中、连片流转土地等方式，由企业全额投资新建维

护，将桑园返包给普通农户管护、养蚕。这种“大园区小业主”的现代蚕桑产业园运行模式，通过让利收购吸引农户积极加入到养蚕队伍中。

蚕桑产业是个延续了千年的古老产业，但在时代的变化中不再风光无限，曾经繁荣的涪城蚕桑产业也一度衰落。不过，中国人自古就有丝绸情结。“你看，现在生活水平高了，出去旅游的娘娘们哪个不戴丝巾？这就是市场。”涪城区农业农村局相关负责人说，涪城区在十多年前就决定重新点燃这个传统产业的火种，助力乡村振兴。

“我们通过实施基础设施‘建包管’、土地租金‘减免返’、产品收购‘积分保’、生产物资‘奖送补’，构建起四位一体利益联结机制，发展返



绣娘在蚕桑文化农业主题公园刺绣



“千鹤桑田”蚕桑文化农业主题公园

包大户500余户，带动3000余户农民栽桑养蚕。”该负责人介绍，到目前，涪城区共建成了集中连片的高标准蚕桑基地1.15万余亩，培育家庭农场主101户，带动养蚕农户3200余户，配套建设标准化养蚕大棚217个，蚕桑产业已成为群众增收致富的“新丝路”。

力推新技术 地标产品走向高端市场

在谭运斌的小蚕共育室内，笔者看到，共育室内配备了智能化温、湿度控制器。

“这些控制器都具有自动升温、

降温、补湿等功能。”蚕桑技术员王用坤介绍，夏蚕饲养期间，由于天气较热等原因，给夏蚕饲养带来不利影响，公司每天都会派技术员上农户家里指导养蚕。近年来，公司成功研发多项专利产品，助力养蚕的生产效率提升10倍以上。

为推动蚕桑产业不断发展，涪城区积极探索蚕业产业化经营的模式，按照“生产标准、技术服务、小蚕共育、管理模式、收购产品”五统一的要求，不断提高标准化生产水平。

与此同时，为提高蚕桑生产的品质和效益，涪城区杨家镇还在桑园内使用栽桑覆膜机、桑园耕整机、绿色防控灯等13项技术和产品，采用标准的温控和消毒措施，在统一的技术指导下对蚕茧生产进行全过程、全要素把关。

“目前，‘涪城蚕茧’和‘七彩之虹’精品生丝是茧丝绸行业优质产品的标杆，荣获国家农产品地理标志登记证书、‘名特优新’农产品认证。”涪城区农业农村局相关负责人介绍，“涪城蚕茧”在中国纤检局公布的抽样检验中各单项及综合指标排名全国第一。“七彩之虹”6A顶级精品生丝是一些奢侈品牌的指定原材料；开发生产的高档蚕丝被，赴迪拜、欧洲展销，销售近万床。

打造新业态 全产业链丰富“蚕乡故事”

“桑叶露枝蚕向老，菜花成蝶蝶犹来。”一头连着桑园，一头连着市场，在推动蚕桑产业发展中，杨家镇积极挖掘打造“一条龙”式蚕桑全产业链，开发形成桑林鸡、桑叶茶、桑枝菌、桑葚酒休闲等项目。而在涪城区杨家镇成为全国“一村一品”示范村镇后，当地也正以现代都市农业为发展方向，实现农科文旅商“五态”融合，着力打造现代化农旅胜地，提升“千鹤桑田”蚕桑文化农业主题公园影响力和竞争力，将涪城乡村打造为望得见山、看得见水、记得住乡愁，美丽宜人、业兴人和的新乡村。

(杨海燕 田明霞 徐玮)

创新案例 CHUANG XIN AN LI

一个村的民宿品牌化探索 ——看石烛村的蝶变之路



“石光烛隐”18号苑——熙山和院一角



“石光烛隐”15号苑——宿树林间小筑一角

这些各具特色、独树一帜的民宿承载起了曾家山游客的“诗和远方”，也成了石烛村全民参与共建全域旅游、共享发展红利的重要途径。

激活闲置资源

地处海拔1300米、夏天平均气温23℃、每立方厘米3.3万个空气负氧离子的曾家山核心区，石烛村最不缺的就是满目的绿水青山。

2007年，朝天区立足曾家山独特的景观和气候资源，开始对曾家山进行旅游开发。而随着开发的深度推进，曾家山从一穷二白、山高路远的边角地带，摇身变成人气兴旺、交通便利的避暑地。

2017年，在外创业有成的石烛村村民王桂容返乡，投资100万元，对自家闲置的老屋进行设计改造，并由此诞生了石烛村第一家民宿——“憩心居”(“石光烛隐”20号苑)。

其中，“石光烛隐”15号苑——宿树林间小筑，就是利用石烛村闲置下来的村小学校舍改造而成的。

“14间客房，每年避暑季，纯收入超过10万元。”王桂容的“试水”成功，也意味着从这个木质小院开始，石烛村民宿产业发展的大幕正式拉开。

石烛村副书记孙登国介绍，2022年，结合曾家山康养避暑游“一房难求”的现状，村集体决定通过鼓励返乡创业和招引业主的方式，利用闲置房舍打造推出“石光烛隐”品牌系列民宿，同时，把前期已建成的民宿纳入品牌进行统一管理。

其中，“石光烛隐”15号苑——宿树林间小筑，就是利用石烛村闲置下来的村小学校舍改造而成的。

2007年，石烛村小学撤并后，300多平方米的校舍一直闲置，村上每年都要投入人力、物力进行维

修，是一笔不小的“负担”。孙登国说，曾经的“负担”，现在已成了村集体的“财富”。2018年，廖培焰和他的合伙人跟石烛村签订协议：承租村小校舍开办民宿，租期30年，每年向村集体缴纳租金3万元。2022年8月，廖培焰的民宿建成并试营业。

闲置资源变成紧俏旅游资源的，还有村民的闲置房屋。前不久，村民陈富荣闲置了10年之久的农家小院，被成都业主以每年2.8万元的租金承租35年，并投入近300万元打造成“石光烛隐”18号苑——熙山和院，还未开业就已经迎来众多游客参观打卡。

“闲房”变“现钱”，沉睡多年的闲置资源逐一被激活，石烛村大步迈上了村集体和村民双赢共富的道路。

全民共建共享

为促进当地民宿业发展，今年4月，朝天区出台文件，制定民宿高质量发展的奖励扶持办法，并提出目标——到2025年底，培育国家级旅游度假区1家，省级旅游民宿2家，市级旅游民宿5家，区级旅游民宿50家，民宿村落5个。

成功范例在前，政策利好叠加，让石烛村村民坚定了发展方向：全民参与共建全域旅游，共享“美丽经济”红利。

一直在外务工的36岁石烛村村民马紫银，今年留在了老家，潜心打造自家及哥哥家闲置下来的两栋住房，共改造出30间带独立卫生间的客房，总共能容纳60余名客人。值得一提的是，马紫银在其中一栋的每层

楼都修建了独立厨房，游客还可以享受在地里采摘新鲜蔬菜并亲手烹饪的乐趣。

为了统一并提升石烛村民宿质感和标准，曾家镇还按照各民宿房间和床位数统一定制了印有“石光烛隐”标志的客房用品，大到布草，小到浴室防滑垫、客房托盘纸巾盒、垃圾桶，以及拖鞋、茶杯、漱口杯、烟灰缸、便签夹等，事无巨细，力求精益求精。

“既有区上政策护航，又有镇政府贴心指导，大家对发展民宿都信心十足。”目前，马紫银家改造结束的“石光烛隐”12号苑和13号苑——仁和缘客栈已经迎来了第一批客人入住。“客人大多来自成都、重庆方向，带厨房的客房特别受欢迎，已经预订完了。”马紫银笑道。

民宿业的蓬勃发展，让曾经籍籍无名的石烛村成为网红打卡地，也为村民带来了实实在在的好处。孙登国介绍，目前，石烛村21家民宿年均纯收入在8万至10万元；在民宿务工的村民有100余人，平均月工资2500至4000元；村民全年就地销售蔬菜、腊肉、土鸡等特色农产品收入达100余万元。(张敏)

结婚启事
袁龙飞先生与苏菲亚女士
于公历2022年2月22日正式
结为夫妇。
特此公告
敬告亲友，亦作留念
2023年7月14日