

科技扶贫

2019年3月22日 星期五 邮发代号:61-601 新闻热线:028-65059836 65059830 报稿邮箱:sckjbs@vip.163.com

05

四川科技报

路通水通网络通 人来活来富裕来 ——通江县青树垭村脱贫记

近日,巴中市通江县两河口镇青树垭村村民郭映文正在易地扶贫搬迁点看广播,种植着马铃薯。

“住云雾山,坐病只有死。现在翻了身,感谢共产党。”这句当地村民口口相传的话道出了两河口镇的真实境况。今年29岁的郭映文正是这一变化的见证者。据悉,青树垭村坐落在海拔1300余米的云雾山中,山高坡陡土地贫瘠,生产条件差,没有公路且电力不足。村里的小伙子外出务工都不愿意回家。“如今党的政策好,村通了硬化路,户通了自来水,人住进了安全房,想起了无线网。”谈到生活的改变,郭映文高兴地说道。

公路修到家门口 家家住上安全房

青树垭村位于两河口镇西部,全村136户596人,自然资源丰富。然而道路不通畅,外面的人不愿进来,里面的人出去了也不愿意回来,致使村民依然过着苦日子。

2015年7月,通江县交通运输局方面办事处与青树垭村结对帮扶,通江县地方海事处航务段股长王志强被选派到通江县两河口镇青树垭村担任第一书记,负责强基固底、抓富民产业,加快推进贫困户脱贫致富步伐。

“要致富,先修路,要脱困,路先生。”王志强说,到村后第一件事就是解决村道路问题。为此,他一户一户地走访做工作。2016年6月,王志强在“娘家”的支持下,筹资金235万元,硬化村道路4.7公里。

“去年春节,村民李朝从成都出发,成功将车开回村里。”王志强欣慰地说着道路建设的成果。看到道路硬化,村民也坚定了脱贫致富的信心。

路通后,安置工程也正式启动。2016年底,青树垭村把易地搬迁作为主要抓手,先后整合资金635万元,在村集中选址修建2个聚居点,集中安置23户83人,分散安置4户23人。在易地扶贫搬迁的同时,整合资金,采取“专业队+农户”模

式,对全村43户危旧房进行了改造,让村民住上了安全房。

户户接通自来水 人人用上安全电

安全饮水是村民们多年期盼的。“由于住在山上,缺水时,村民只能到田里取水。”王志强说,为此,通江县地方海事处先后在2015年、2017年出资5万元,结合国家扶持项目,在村组修建了20立方米和40立方米的饮水池,并在2018年进行了管网改造,解决了全村的安全饮水问题。目前,每户户用上了自来水,即便是处于枯水期的冬季,村民也能吃上安全水。

“再也不用为吃水而发愁。”今年44岁的曾仁江深有感触。以前每天吃水,曾仁江的祖母因到山顶找取水点,路滑摔了一跤,落下了病根,取水成了曾仁江的心头病。去年,管网建设完成后,自来水进家门,曾仁江才搬开了压在心上的石头。

2016年7月,在电力部门的支持下,青树垭村对全村的电网进行了改造,增设了变压器,使用了绝缘线和铝芯线,解决了安全隐患问题。

电力保障,让村民张荣强很是激动:“以前是裸线木杆,电压不稳,风大雨下都要停电,有时晚上电压过低又会烧坏很多家用电器。”2015年12月,张荣强在家投资30万元,修建30亩水面的养鱼场,因电力原因,鱼苗供氧不足,导致鱼大面积死亡。

“电力保障后,鱼苗场开始有了收益。”张荣强说,依托养鱼,他成立了生态养殖专业合作社,吸收了15户贫困户加入合作社,目前已育有43户成功脱贫。

村里网络全覆盖 家门口就能就业

“村民最高兴的是今年春节期间,拿着智能手机就能与亲朋视频拜年。”王志强说,去年12月,通江县地方海事处出资2万余元,从沙坪乡草庙子村将光纤接入了青树垭村,网络接通后,不少村民开始用起了智能电视和手机,春节期间与在外子女实现了视频通话,小朋友也玩起了抢红包的游戏,村里还开了第一家网店,卖起了土特产。

“近年来,县委、县政府出台了许多关于返乡创业的相关激励政策,吸引着在外的成功人士。”王志强说,基础设施改善后,村民的内生动力激发了,村里先后回来了很多年轻人,准备在家乡干一番事业。

目前,青树垭村已发展金银花产业120亩,青脆李40亩,建起了养鱼场和养鸡场。村民还有3个专业合作社,村民可以在家门口就业,日子过得一天比一天好。”(程程)

TU PIAN XIN WEN
图片新闻



喜气“羊羊”奔小康

近年来,在党和政府的大力支持下,乐山市马边彝族自治县村民脱贫奔小康的脚步迈得更快了。图为近日,该镇群众赶着山羊去放牧。

(夏平 摄影报道)

第一书记“代言”萝卜干 贫困户月入上万元

第1书记

小贴士:你下午给我准备200瓶麻辣萝卜干,我园区上开会时顺便给几个朋友带过去,200瓶萝卜干的2000元钱我已经从微信付款了,你确认收下。近日,泸州纳溪区龙车镇古楼村贫困户胡翠琴接到驻村“第一书记”杨均的电话后马上行动起来,将拌好的萝卜干从盒子里挑出装盒,贴商标,脸上露出了开心的笑容。

而这并非杨均第一次帮胡翠琴卖萝卜干。自去年圣诞节在父亲指导下自制麻辣萝卜干开始销售后,杨均就主动为胡翠琴的萝卜干“代言”。无论是开会间隙,还是亲朋聚会

会,甚至路边朋友相聚,他都在宣传萝卜干。“我们古楼村的萝卜干品质来自村里的高山萝卜,口感不输某品牌萝卜干,胡翠琴琴推销萝卜干,不仅仅是帮助一家人,更是帮助整个古楼村的贫困户。”杨均说道。

据悉,杨均于2017年7月从纳溪区农技局派驻省驻建立卡贫困村——古楼村担任第一书记。在去年10月一次走访调研中,他发现村民胡翠琴的父母用自家萝卜制作成的麻辣萝卜干,不仅品质好,而且色香味俱全。但由于两个老人身体不好,每年只有在萝卜上市旺季,才会将家里多余的萝卜制作成麻辣萝卜干,女儿胡琴琴在网上销售。在品尝了麻辣萝卜干后,杨均当即萌生了帮胡翠琴家销售萝卜干、做大做强胡翠琴家麻辣萝卜干的想法。

于是,从去年11月开始,胡翠琴在杨均和父母的指导下,扩大生产规模,将萝卜干生产规模,而杨均也建立了销售萝卜干的微信群——方便加强工作联系,一方面推销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不现场会,带上麻辣萝卜干供他人品尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来越大,杨均购买的人也越来越多。今年1月份,杨均仅用一个月就替胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。除去生产成本,胡翠琴实际获纯利达1.2万元。

尤其令杨均高兴的是,自己推

销萝卜干不仅让胡翠琴一家脱了贫,

同时也让当地家家户户腾挪的高

高山生态萝卜有了用武之地,麻辣

萝卜干的销路更远,卖得更好。

随着古楼村麻辣萝卜干声名

远扬,买麻辣萝卜干的人越来越多,

整个村人来人往推销忙不过来。

目前,杨均已与纳溪电商中心

就网络销售达成初步协定,通过电

商中心“赶场天”平台助销,让古楼村的麻辣萝卜干卖得更远,卖得更好。让古楼村高山萝卜长成新的富

民增收大产业,让更多人从萝卜种

植中输出一条致富康庄路。胡翠琴

告诉记者,“杨均真棒,他帮我们

谋划了未来。”(李慎康 本报通讯员 周超文)

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“胡翠琴的萝卜干品质好,而且

价格公道,深受大家欢迎。”杨均

告诉记者,“杨均真棒,他帮我们

谋划了未来。”(李慎康 本报通讯员 周超文)

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,

大家纷纷被这生态且色香味俱佳

的萝卜干给吸引了,不仅伙食团一

下子将之作为咸菜首选,几个同事

也先后订购了100瓶。其后,找我

买萝卜干的人越来越多。”杨均告

诉笔者。

于是,从去年11月开始,胡翠

琴在杨均和父母的指导下,扩大产

销规模,将萝卜干生产规模,而杨均

也建立了销售萝卜干的微信群——

方便加强工作联系,一方面推

销古楼村的麻辣风味萝卜干。同时,杨均还利用开会、出差、朋友聚会等不

现场会,带上麻辣萝卜干供他人品

尝,让胡翠琴家的萝卜干的影响越来

越大,杨均购买的人也越来越多。

今年1月份,杨均仅用一个月就替

胡翠琴卖了3000瓶,累计销

售收入达3万元。

胡翠琴成为古楼村第一个

脱贫致富的典型。

“一开始我只是带了几瓶送到

区农业局,龙脑化伙食团让几个熟

悉的同事品尝。没想到一品品尝,</