

抱团发展 特色养殖

“古柏醇香鸡”一鸣惊人

在大山深处的广元市旺苍县高阳镇古柏村,近一年来,一种名为“古柏醇香鸡”的鸡一鸣惊人,它吃的是发酵饲料、喝的是益生菌发酵液,出栏周期比传统喂土鸡方式缩短半个月,肉质却更鲜美。目前,每出售一只“古柏醇香鸡”即可赚20~25元。

微生物营养技术 喂出醇香鸡

近日,在高阳镇古柏村,一阵鸡

鸣将笔者带到了项伟等人创办的众富畜禽养殖专业合作社,只见一只只形似传统土鸡的“古柏醇香鸡”正在分离式发酵床网上自由地觅食。

2016年6月,古柏村的项伟等4户贫困户抱团发展,成立了众富畜禽养殖专业合作社。去年9月,在省畜牧专家的带领下,他们运用省畜牧专家提供的微生态营养专利技术,由专家遴选优良青脚麻羽土鸡品种,在科技厅产业扶贫项目支持下,开始“古柏醇香鸡”的示范生产。

在养殖过程中,他们根据省畜牧科学院专家提供的微生态营养技术和生物饲料专利技术,利用本地菜籽粕发酵生产的生物蛋白原料制作专门的优质风味肉鸡发酵饲料。同时,辅益生菌发酵制作的微生态保健液,这样,既增加肉鸡的免疫力,又能让土鸡在生长过程中沉积大量肌苷酸等鲜味物质,让肉鸡呈现出特殊风味,满足人们的口感和对高端优质风味肉鸡的需求。在古柏村,省畜牧专家将

以这种方式喂养出来的土鸡,形象地称为“古柏醇香鸡”。

缩短出栏周期 一只净赚20多元

据合作社社员项伟介绍,运用发酵饲料、微生态保健液喂养的“古柏醇香鸡”,公鸡皮脆肉质鲜美,无论烧、炒、炖、拌,味道都非常可口。而且出栏周期只需20周,比传统土鸡缩短半个月。此外,每只母鸡平均重量为2公斤左右、公鸡为2.5公斤左

右。特别是公鸡清炖,比一般土鸡肉质更加鲜美。

“去年底,我们批发活鸡15~16元/斤左右,今后,大势看涨,我们批发价也调到了18元/斤。”项伟说,“按今年行情,1只公鸡可卖70~90元,1只母鸡可卖60~80元,除去每只六七十元的养殖成本,每只鸡平均利润为20~25元。”

从去年9月至今,合作社本场和参加产业扶贫项目的10户贫困户已向广元、重庆市场出栏1.8万只

“古柏醇香鸡”,实现销售利润达30余万元。此外还通过微信朋友圈及顾客定制方式,出售鸡蛋1万枚,每枚售价1.5元。

目前,合作社几乎以每月出栏2000只、补栏2000只脱温鸡苗的模式滚动发展,成品肉鸡也供不应求。

据高阳镇党委副书记邓万里介绍,下一步合作社将开始以“免费发放鸡苗、包回收”的方式带动本村及周边村镇160户农户养殖“古柏醇香鸡”。 (陈绍海)

TU PIAN XIN WEN 图片新闻

大学生当牛倌

近日,在内江市东兴区白合镇石冲村,85后大学生付梅正在喂养肉牛。

据悉,石冲村地处偏远,曾是省级贫困村。2018年,从这里走出去的大学生付梅毅然回到家乡,引进优质肉牛品种创办肉牛养殖场,通过基地示范、专合社“代养”、贫困户“认养”,积极发展生态种养循环产业,实现创业者、贫困户双赢和村集体增收。预计到2020年底,该养殖场肉牛养殖规模可达100余头,解决贫困户固定岗位5个。 (李建明 摄影报道)



大学生付梅正在喂养肉牛。

“才接了一个2000把扫把的订单,不赶紧做,大年三十都休息不成!”近日,笔者在成都市新都区石板滩街道马家村七社见到了正在忙着扎扫把的张明玖。

今年56岁的张明玖家住一栋带车库的三层小楼。他说,如今的好日子全靠这手里的扫把。

马家村的“扫把”卖得欢

“扫把村”远近闻名

“马家村做扫把的历史可以追溯到半个世纪前。”马家村农业委员李兵介绍道,“当年,本地人不会用高粱秆做扫把,是何家娶的外地媳妇带来的手艺。她做的扫把结实耐用,用篾条固定扫把的同时还能编上装饰的花,很受消费者喜欢,本村村民看到商机,也纷纷学着做起来。”

扫把多了,销路如何打开?那时的销售渠道很有限,勤劳的马家村村民硬是用脚走出了一条条销售的路——每到逢集,村民就挑着扫把到各处串,因为货好价优,又是附近“独一家”,很快就在市场上打开销路,打响名气。

卖出去的扫把就是活广告,有的收购商在别处看到,就四处打听听着上门收购。靠着多年积累的口碑,如今马家村的扫把几乎“足不出户”就提前被预订,马家村也成了远近闻名的“扫把村”。

笔者在走访时,正好遇到前来取货的商户刘治水。他说,自己也是看到有人卖这个扫把,就打听过来了,试着进了点,结果销量还不错。一年多前他开始定点在张明玖家收购,每个月可以卖出60余把。

小步稳稳向前迈

为什么选择做扫把?张明玖说,初中毕业后,摆在面前只有两条路:务农、学一门手艺。当时,村

里家家户户都在做扫把,他便跟着亲戚学了起来,而这一做就是30余年。十年前,他的儿子也在他的带领下接过这个生意。

年轻、手脚灵活的张明玖靠着这双勤劳的手,早在20余年前,就盖上了如今这栋小楼。他自豪地对笔者说:“我是村上第二个盖楼房的。”

张明玖给笔者算了笔账:三个人一天可以做六七十把,成本2元出头,批发价八九元,每年光是做扫把就能赚10余万元。

走出张明玖家,笔者发现,近几年,几乎每家都还在紧张地制作着扫把。走在马家村平整的水泥马路上,只见家家都是小洋楼,几乎户户有汽车,一把小扫把为全村“扫”出致富奔康路。

而村民们并没有停止思考的脚步:即使是做了几十年的熟手,也很难在制作数量上有所突破,想要继续增加收入,只能在单价上下功夫。

这也是石板滩街道领导班子思考的方向。石板滩街道党工委委员、提名街办副主任钟毓平对笔者说:“我们打算分两步走,助力马家村扫把产业。第一步,正在举行的石板滩街道‘最美庭院’评选中,联合街道办用略高于市场的价格购买马家村扫把,并作为奖品颁发给获奖家庭,每个月可以帮助其销售200余把;下一步,我们打算与高校合作,努力探索是否能将扫把做成工艺品,增加产品附加值,在提高单价的同时拉长扫把产业链。” (聂姚)

惹拉西门:绣出彝家美好生活

1月8日,走进乐山市马边县民建镇新建街“诺苏阿依”民族服饰加工店,或艳丽、或素雅的彝族服饰整齐地挂满墙壁,男女老少各种款式都很齐备。凑近仔细一看,件件做工精致,令人赞叹不已。在笔者参观的过程中,店内一名彝族妇女正忙着进行布料裁剪、摆弄绣花图案,加工过程娴熟流利。她的名字叫惹拉

西门,现年48岁,从事民族服饰制作已有30余年历史,既是这个民族服装店的老板,也是当地小有名气的彝族服饰制作工匠老师傅。

惹拉西门告诉笔者,目前手中正在赶制3位新娘的嫁妆。新娘们都计划在春节期间结婚,专门找上门定制,都希望她亲手手工制作,所以这段时间较为繁忙。而在笔者要离开

“诺苏阿依”服装店的时候,又走进两名年轻的彝族姐妹,专门来请教如何制作彝族服饰。惹拉西门热情接待,一五一十地耐心指导。

惹拉西门生长于马边县永红乡,其母亲喜欢制作彝族服饰。从小就看到母亲一针一线制作精美服饰的她渐渐也对彝绣产生浓厚兴趣。通过母亲手把手指导,读小学的惹拉西门便能自裁自缝制作彝族服装,作为鼓励,母亲也专门为她购置了一台缝纫机。有了缝纫机后,惹拉西门制作彝族服装的劲头更大。她拜周围的缝纫师傅为师,勤学苦练,很快便学会熟练地使用缝纫机加工彝族服饰,成品质量也倍受好评。

从一开始帮母亲做民族服饰,到后来自己创业……加工经营彝族服饰的三十余年时间里,惹拉西门边实践边学习,不断总结经验,以精益求精的精神,及时根据消费者的需求改进图案、色彩和款式,并不断研制出新的款式投放市场。因此,她的产品畅销四川大小凉山和云南、

贵州等地,还深受国内外游客的青睐。近年来,惹拉西门与时俱进,通过电商销售精美的彝族服饰,进一步扩大了产品的影响力和销路。

五年前,惹拉西门到县城购置了房屋,将民族服饰加工经营店也搬到县城。此举不仅方便了全家的生活,还拓宽了惹拉西门加工经营彝族服饰的思路,她发现不少的汉族小朋友对彝族小朋友穿的彝服非常感兴趣,于是便研制出既有彝族服饰元素、又适合汉族小朋友穿着的服饰,深受汉族小朋友的青睐。

三十多年来,惹拉西门坚持加工经营彝族服饰,不仅增加了收入,改善了生活,还传承了民族服饰文化。在制作精美彝族服饰增收致富的同时,她还无偿地教会当地100余名彝族贫困姐妹制作民族服饰,帮助她们靠这一技之长增收致富。“要一直做下去,继续指导更多的彝族贫困姐妹制作民族服饰,助其创业增收。”谈到未来,惹拉西门充满期待。 (夏平)



惹拉西门制作彝族服饰

四川科技网 www.sckjw.com.cn 了解全省最新科技大事 科技工作者之家 四川科技网将深入宣传“三大发展战略”,奋力推进“两个跨越”,为加快建设美丽繁荣和谐四川,推动治蜀兴川再上新台阶,为全面建成小康社会而努力奋斗。

遗失公告广告登报办理总汇 热线电话: 86615747、13308064232, QQ: 2072683032

大英县炫煌科技有限公司高新门面生产项目环评公示... 注销公告: 四川省四方源源科技有限公司... 注销公告: 阿坝县中保旅游开发有限公司... 注销公告: 成都通信通科技有限公司... 注销公告: 成都九润艺家装饰工程有限公司... 注销公告: 成都九润艺家装饰工程有限公司... 注销公告: 成都九润艺家装饰工程有限公司...