

# 张定勇:悬崖荒坡种出“金果子”

水在江中流,人在岸上急!凉山州雷波县谷米乡关村,与金沙江毗邻,世代村民望穿江水,却因缺水而穷。从金沙江借水,在悬崖荒坡上种出“金果子”。一个80后年轻人,用行动改变靠天吃饭的命运。

今年34岁的张定勇,攒下百万财富后毅然放弃高薪回乡创业,从金沙江提灌,建设高标准果园。亲朋眼中“不可思议”的行为,却彰显出张定勇超前的发展意识和返乡带领村民致富的坚定决心。

## 思变 积累第一桶金

谷米乡关村,是四邻八方出了名的

穷地方,村民基本是望天吃水、茅草当屋、悬崖行走、四季窝头。用张定勇的话说,就是“四个包包一样重,穷得叮当响。”

从小在村子里长大,张定勇受尽苦头。上初中要到几十公里外读,同学们每天大米白面,而张定勇每天却只能啃家里带来的玉米粑粑。“穷惯了,就得想尽办法让生活好过些。”家庭环境恶劣,生活条件差,让自尊心极强的张定勇暗下决心,用劳动改变命运。

2002年初中毕业后,张定勇便走南闯北开始打工生活。挖煤、修路、进厂,辛苦劳动换来的却是每月1000元的微薄收入。2004年,溪洛渡电站附属

工程建设到处开花,张定勇看准了时机,带着亲朋好友揽工地,当起了小包工头。不到10年,便积累了200多万元。

## 借水 回乡发展种植

2014年,在云南做工的张定勇接触到了红遍全国的“褚橙”。在品尝了“褚橙”后,张定勇惊奇地发现,这么知名的橙子和家乡的脐橙味道竟然很像。受到了“褚橙”模式启发,张定勇决定放弃“包工头”,回乡当“果农”。

关村处在金沙江干热河谷,海拔500米,正是种植雷波脐橙的优质产

地。却因缺水,村民只能靠天吃饭,不仅庄稼产量低,遇到干旱之年,村民就得饿肚子。

“我要向金沙江借水种脐橙!”张定勇想。发展脐橙种植,首先就得解决水的问题,想尽办法后,张定勇把主意打到了源源不断的金沙江里。关村毗邻金沙江,水在江中流,人在岸上急。张定勇向金沙江中取水灌溉的想法,被村民认为是天方夜谭。

说干就干,村民眼中的“疯子”仅安装输电线路、二级提灌、蓄水池等灌溉设备,就花了80多万。加上改造土地、修公路、采购种苗、日常管

理,张定勇把200万元全部家当都投了进去。

## 初心 带领村民致富

带领全村致富是张定勇从小的志向。回乡的张定勇开始谋划,利用10年时间,把家乡的2000多亩荒坡地和低产地陆续改造成优质脐橙园。

解决了灌溉用水的问题,村民开始对张定勇这个毛头小伙刮目相看,也积极参与到脐橙种植之中来,首批150亩脐橙园迅速建成。

2015年,张定勇动员60余户村民“抱团”发展,成立了脐橙种植农民专业合作社,以土地流

转、土地入股和自种统管等多种

形式动员村民积极参与进来。管理模式上,张定勇坚持科学种植,施用农家肥增肥改良土壤,充分利用覆盖草解决干旱气候的土壤缺水问题,起到了保墒保湿作用,提高了土壤的理化性能。

今年,第一批脐橙进入了试产,保守估计收成1.5万公斤,预计产值20万元。2年后,150亩脐橙将全部进入盛产期,保守收成20万公斤,年产值200万元,全村人均增收1万元。

按照张定勇的目标,10年内2000亩优质脐橙园将陆续建成,到那时,荒坡地就成了真正的金土地。(杨琳)

# 互联网助纳溪猕猴桃产业大发展

“胡登华,给我托运过来200斤红心猕猴桃过来。”日前,泸州市纳溪区白节镇兴桥村红心猕猴桃种植大户胡登华收到客户订购电话后,立即安排5名工人采摘、分装红心猕猴桃,自己则带领游客穿梭在一串串红心猕猴桃中间体验采摘乐趣,忙得不亦乐乎。

胡登华今年52岁,家住白节镇兴桥村4组。2014年,他返乡种植红心猕猴桃30余亩。今年,20余亩猕猴桃进入盛产期,预计采收猕猴桃1.5余万公斤,收入达40余万元。

2014年初,在外打工的胡登华回乡时,了解到兴桥村准备发展猕猴桃产业,便主动向村“两委”汇报,想返乡种植猕猴桃。随后,胡登华随兴桥村考察团前往成都蒲江猕猴桃种植基地参观学习种植技术。2014年底,胡登华投入资金近20万元,在30余亩荒山上开启了创业之路。

2015年初,胡登华又在猕猴桃树下套种了西瓜。“猕猴桃枝叶可以遮阴,树下的青草给西瓜做‘床垫’。所以,套种的西瓜品相佳、水分足、口感好,颇受消费者喜爱。”

胡登华说,第一年套种西瓜20余亩,投入市场后立即引来很多商贩上门批发购买,供不应求。

胡登华向笔者算了一笔帐,在猕猴桃基地套种西瓜,每亩地可产西瓜1500公斤,按批发价每公斤2元计算,亩产值达3000多元。除去瓜苗、劳力费等成本,每亩纯收入2000余元。而后,胡登华每年都在猕猴桃基地里套种西瓜,既增加了收入;又增肥土质,减少杂草生长,改善猕猴桃生长环境。

胡登华发现采用“农户+果贩+超市+消费者”传统销售模式,不仅在价格上难占优势,也很难开拓泸州以外的大市场。胡登华意识到,如果不依托互联网,就很难给猕猴桃找到“好婆家”。于是,胡登华开始尝试接触电商,他每次到基地干活,就把工作情景拍摄下来分享到QQ、朋友圈等,让大家了解猕猴桃无公害种植过程,引来众多粉丝的强烈关注。

2017年,猕猴桃初挂果,胡登华采取“基地+电商平台+消费者”和“基地+消费者”现场采摘销售模式,短短一个月时间,0.5万余



胡登华采摘猕猴桃

公斤猕猴桃在树上被抢购一空,收入20余万元。

胡登华告诉笔者,目前,每天接到来自成都、宜宾、重庆等地网上订单几十个。更让胡登华感到高兴的是,火热的线上销售带来了大量批发商和前来体验采摘的游客。

据悉,胡登华的猕猴桃种植基地

解决了10余名农户就业。同时,在胡登华的示范带动下,兴桥村有5户农户投入到猕猴桃种植中来。

塑造“兴桥村猕猴桃”品牌,打造猕猴桃走廊,吸引更多游客前来观光旅游采摘,增加村民收入,谈及下步发展规划,胡登华信心满满。

(王超明 张梦吟)

# “鲜花保姆”收入高

帮人管护鲜花,工作时间短效益却不菲,内江市威远县新场镇周文刚开辟了一条经营鲜花的新门道。

周文刚是威远县新场镇红豆村人。通过10多年的摸索总结,到2010年他已有了一套种植基地与经营结合的完整模式。既能随时购进新品种,满足顾客需求,又能随时将没卖完的鲜花放到基地培育保鲜,有效避免损失。

时间一长,新问题又产生了,顾客总觉得鲜花并不好侍奉,稍不注意,好好的一盆鲜花就死了。2015年的夏天,周文刚卖花时,一个顾客站在花摊前,想买又迟迟不出手。交流时得知,他是开茶楼的,苦于不懂养花技术,想买又不敢买。通过协商,双方达成了协议:周文刚给他搬10盆花去按照他的要求摆放好,花的所有权属周文刚,管护的责任也归周文刚,客户付给周文刚每天每盆平均1元的租用费,并长期租用。

从此周文刚就成了这家茶楼的自带盆景(鲜花)的花保姆。夏季三四天去进行一次培植浇水,冬天10天左右去管理一次。周文刚还根据时节和品种适时加以调剂,不仅改善了鲜花环境,保证了鲜活,还让茶楼布局常新,客户也满意。

茶楼成功后又有几位客户与周文刚签了类似协议。现在,他租出去并由他管护的花已达到了100多盆,每天每盆收取一定租赁培植费。这100多盆花每个月大约需用4天的时间管护,收费2000多元。客户也划算,什么都不用管就能保持鲜花常在。

随后,周文刚的生意拓展到了庆典活动,照价付给几百到1000多元费用,周文刚就会按要求布置出满意的图案或景观。加上经营鲜花的收入,周文刚每月轻松收入几千元,成了高收入的“鲜花保姆”。

(本报通讯员 唐兆权)

# 农技协名优农产品展示

栏目协办:四川省农村专业技术协会



李子

筠连县腾达镇春风村李子协会  
销售电话:13684194209



长毛兔

洪雅县中保镇史华村长毛兔养殖协会  
销售电话:13778877001



枣子

德阳市罗江区白马关镇大霍山枣子技术协会  
销售电话:13881010570



日本大葱

彭州市黑龙大葱协会  
销售电话:13881884368



花生

广元市朝天区转斗乡扯兜子花生协会  
销售电话:0839-8673062



火龙果

米易县火龙果协会  
销售电话:13980347160



桃子

盐边县猛粮水果协会  
销售电话:18982321626



黄花

安岳县横庙大月山黄花协会  
销售电话:15583261181



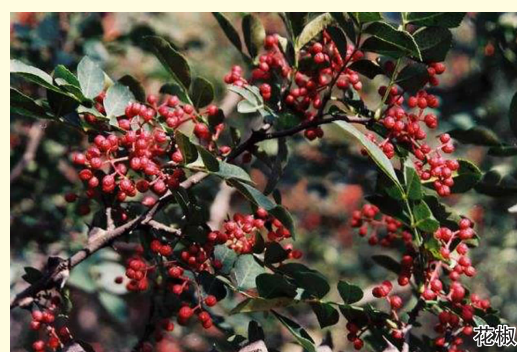
金针菇

成都高新区石板凳镇食用菌种植协会  
销售电话:13330849718



山羊

营山县双流镇森山种养业技术协会  
销售电话:13219138105



花椒

富顺县锦鑫花椒种植协会  
销售电话:13990087128



甘蓝

广元市朝天区平溪蔬菜产业协会  
销售电话:0839-8688062