

大学生进凉山种石榴带富一方

大学毕业后，不少人的选择都是到大城市去追求远大前程，而刘欢却选择了一个很少有人会选的选项。2009年从他郑州一所大学毕业后，来到了凉山州会理县当起了农民，还把家乡荥阳软籽石榴种植技术带了过去。

到大凉山当农民

2009年从郑州一所高校建筑专业毕业后，刘欢并没有从事专业相关的工作，而是来到2000公里外的大凉山当起了农民。

刘欢的家位于郑州荥阳高村乡，这里是河阴软籽石榴的主产区，而他家也和当地不少农户一样种植软籽石榴。2009年，一场罕见的大雪让荥阳不少石榴树都冻死了，刘欢家刚种不久的数十亩石榴树也未能幸免。“其实，在之前，家里人就考虑是搭建大棚，还是南下找气温更为适宜的种植地。”刘欢说，因为大棚种植成本较

高且没有成熟的经验，在这场大雪之后家里最终还是决定“南下”。

刘欢从网上查询到了位于凉山彝族自治州最南端的会理县和荥阳一样是石榴之乡，有着悠久的石榴种植历史。和家人商量后，他便决定去了解一下当地的石榴种植情况，于是，他踏上了南下的列车。虽然当地的经济发展还很滞后，但看到当地气候条件适合石榴种植，于是他决定留一下试一试，就这样刘欢离开了生活了20多年的郑州，在会理当起了农民。

从被质疑到被认可

初到会理，当地人不愿意租果园给他。经过多方打听，刘欢终于承租下了当地一个农户的石榴园，“这个石榴园有大概5000棵石榴树，之前管理不善一直处于亏损的状态，所以才愿意对外承包。”刘欢说。

刘欢直接签订了10年的合同，将荥阳软籽石榴的树枝运到了会

理，开始搞起了嫁接。刘欢说，“最初，工人都找不到，只能自己和家人一起白天黑夜连轴干。”年年在地头奔波的刘欢皮肤也被晒得黝黑。

在初到会理的那几年，刘欢就住在果园附近的一处老旧房子里，由于房子年久失修，只要下雨房子就会漏雨。“当时也想过要放弃，但是想着跑这么远来了，就咬牙坚持下来了。”刘欢说。

转机出现在2011年8月，刘欢嫁接的软籽石榴第一次结果了，甜度比在老家种的软籽石榴还要甜上几分。当年一共收获了1万多公斤软籽石榴，销售了一部分，还有一部分他送给了当地品尝，很快这种不用吐籽的石榴就在会理当地流传开了。

把种植技术无偿传授给村民

当年，刘欢所种的软籽石榴销售价格差不多是当地石榴价格的十

倍，于是，不少当地农户开始主动上门帮工学习嫁接技术。

会理县河心村村民康德荣是最早向刘欢学习软籽石榴嫁接技术的。后来康德荣便将自己家石榴园中的石榴树一点点地进行了嫁接。在2015年，会理当地有籽石榴最低价1元一公斤，康德荣的软籽石榴却卖到了16元一公斤，如今他更是成为了当地软籽石榴的种植大户。

村民张远奎早些年一直在外地打工，2009年他回到会理种植传统的硬籽石榴，“虽然每年能赚一些钱，但因为价格低，一直没存住啥钱。”张远奎说，一开始看到刘欢在当地种植软籽石榴的时候，他是有质疑的，“主要还是怕赔了，但想着刘欢这样的外地人都不怕赔，我们本地人也能做。”如今靠着种植软籽石榴的收入，张远奎去年盖起了两层楼房，今年还买了一辆面包车。

带动更多群众致富

如今，刘欢又在当地连续承包了多个果园，面积达到1000多亩。在他的奔忙下，产自会理的软籽石



刘欢和家人向笔者展示软籽石榴

榴远销到北京、上海、深圳等大城市，也走进了家乐福、永辉等大型超市和百果园等大型水果店，石榴价格的攀升，也带动了一大批农户靠种植软籽石榴致富。

不仅如此，在刘欢的石榴园中做工的当地农户也获得了不少收入。宗国华和妻子2014年开始到刘欢所承包的果园打工，平常夫妻俩吃住都在果园，石榴园日常的除草、浇水、施肥、修枝等都由他们负责，早日脱贫致富。”刘欢说。（东早）

最终工资结算则是按整个果园的产量进行核算，每公斤提成2.2元。宗国华和妻子到果园打工的第一年就赚了10多万元，去年他们还买了一辆小汽车。

刘欢说，他正在努力带动会理石榴种植户在石榴销售上搭上电商平台，以进一步扩展市场。“接下来，我也会跟当地政府加强联系，争取带动更多的贫困户种植软籽石榴，早日脱贫致富。”刘欢说。（东早）

纳溪“天仙黄金梨”卖得很火爆

“闵老板，现在货不够，我的黄金梨每天最多只卖2000公斤，如果你买得太多，其他客户就没有货，要得罪人。”8月7日，泸州市纳溪区天仙镇黄金梨种植大户向省辉忙着向批发商解释。这个深山里种植的黄金梨这么火爆，接单都要限量，皆因向省辉以市场需求为导向，走生态种植之路，将线上、线下和错峰三种营销理念进行有机融合，让“天仙黄金梨”飞出深山，走得更远。

今年48岁的向省辉先后从事过建筑等多个行业。2003年，他返乡流转300余亩荒山种植黄金梨。今年初，向省辉看到黄金梨挂果率非

常高，主动与纳溪区供销社对接，借助纳溪区供销社建立的电商平台，策划营销方案，打通线上销售渠道。

“上线销售仅10余天时间，每天都能收到北京、广州、上海、重庆等地的订单80~100个，黄金梨每天网上销售量达1000余公斤。”向省辉告诉笔者，今年通过电商销售的数量估计可达5成，火热的线上销售极大地提高了当地黄金梨的影响力和知名度。

电商平台“瞄准”全国市场，对于线下本地市场，向省辉也下了一番功夫。从黄金梨开花伊始，向省辉就将黄金梨的除草、施肥、疏果、套袋等管理过程录制视频发到微信朋友圈，引

来大量食客的关注和点赞。

8~9月，黄金梨进入上市高峰，市场价格波动大，为了让黄金梨利润实现最大化，2016年，向省辉投入20多万元，新建了一个冷库。2017年，向省辉挑选了1万多公斤大小均匀、质地上乘的黄金梨放入冷库贮藏，没想到黄金梨贮藏了5个月后，不仅品质、口感没变，由于错季销售，很多客户早就下了订单，供不应求。

今年5月，向省辉早早做好部分黄金梨的冷藏准备工作，计划冷藏1.5万余公斤。“仅冷藏这项最低要增收3万多元。”向省辉对此充满信心。（王超明 张光双）

农技协名优农产品展示

栏目协办:四川省农村专业技术协会



筠连县腾达镇春风村李子协会
销售电话:13684194209



广元市朝天区转斗乡扯兜子花生协会
销售电话:0839-8673062



冕宁县石龙镇蚕桑产业协会
销售电话:13882456066



洪雅县中保镇史华村长毛兔养殖协会
销售电话:13778877001



遂宁丰生农业有机蔬菜种植技术协会
销售电话:15828881088



营山县双流镇森山种养业技术协会
销售电话:13219138105



德阳市罗江区白马关镇大霍山枣子技术协会
销售电话:13881010570



米易县火龙果协会
销售电话:13980347160



富顺县锦鑫花椒种植协会
销售电话:13990087128



自贡市贡井区桥头土鸡养殖协会
销售电话:18990040326



安岳县横庙大月山黄花协会
销售电话:15583261181



广元市朝天区平溪蔬菜产业协会
销售电话:0839-8688062